

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»
Сызранский филиал ФГБОУ ВО
«Самарский государственный экономический университет»

УТВЕРЖДЕНО
Ученым советом Университета
(протокол № 11 от 16.06.2016 г.)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
по дисциплине

Наименование дисциплины Экономическая история
Направление подготовки/специальность 38.03.01 Экономика

Образовательные программы
Финансы и кредит
Бухгалтерский учет, анализ и аудит
Экономика и управление в государственной и муниципальной сферах

Методический отдел УМУ
« _____ » _____ 20 _____ г.
Научная библиотека СГЭУ
« Гурисова » _____ 20 _____ г.

Рассмотрено к утверждению
на заседании кафедры институциональной
экономики и экономической истории
(протокол № 11 от 09.06.2016 г.)
Зав. кафедрой _____ / Ермолаев К.Н. /

Размещено в ЭИОС СГЭУ
Рег. № 2017.0859
« 16 » сентября 2017 г.
Начальник ОДОТиЭО _____

Квалификация (степень) выпускника _____ бакалавр _____

Самара 2016 г.

Содержание

	Стр.
1. Цели и задачи дисциплины	3
2. Место дисциплины в структуре ОП	3
3. Планируемые результаты обучения по дисциплине	3
4. Объем и виды учебной работы	4
5. Содержание дисциплины	4
6. Методические указания по освоению дисциплины	14
7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине	36
8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	40
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины	41

1.Цели и задачи дисциплины

Рабочая программа по дисциплине «Экономическая история» разработана в соответствии с требованиями ФГОС ВО, компетентностным подходом, реализуемым в системе высшего образования.

Целью изучения дисциплины «Экономическая история» является рассмотрение общемировых тенденций и цивилизационных, национальных (региональных) особенностей трансформации социально-экономических систем в разные периоды времени.

В процессе изучения дисциплины «Экономическая история» решаются следующие задачи:

1. Дать представление об общих тенденциях и цивилизационных, национальных особенностях развития экономики в разные исторические периоды;
2. Показать методологическое значение комплексного изучения экономики в контексте развития общества в целом;
3. Выработать навык системного историко-экономического подхода при оценке современного экономического развития, а также в самостоятельной исследовательской практике.
4. Сформировать умение выявлять корни современных экономических проблем.

2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина «Экономическая история» входит в вариативную часть блока Б.1 «Дисциплины (модули)».

Изучение дисциплины основывается на знаниях, умениях и навыках, приобретенных обучающимся при изучении дисциплины «История».

Знания, умения и навыки, формируемые дисциплиной «Экономическая история», являются необходимыми для изучения дисциплины «История государственного управления» (таблица 1).

Таблица 1

Междисциплинарные связи с последующими дисциплинами

№ п/п	Наименование обеспечиваемых (последующих) дисциплин	№№ тем данной дисциплины, необходимых для изучения обеспечиваемых (последующих) дисциплин		
		Раздел 1	Раздел 2	Раздел 3
1	История государственного управления		+	+

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Изучение дисциплины «Экономическая история» в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

- общекультурные:

ОК-2	способностью анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества для формирования гражданской позиции
------	---

этап формирования - промежуточный.

В результате формирования компетенций студент должен:

Знать:

- - основные направления, проблемы, теории и методы экономической истории;
- основные этапы и ключевые события истории экономики России и мира с древности до наших дней.

Уметь:

- логически мыслить, вести научные дискуссии;
- формировать и аргументировано отстаивать собственную позицию по различным проблемам истории;

- соотносить общие исторические процессы и отдельные факты; выявлять существенные черты исторических процессов, явлений и событий.

Владеть:

- - представлениями о событиях российской и всемирной экономической истории;
- навыками анализа исторических источников.

ОК-3	способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности
------	---

этап формирования- промежуточный.

Знать: - основные направления, проблемы, теории и методы экономической истории;

- различные подходы к оценке и периодизации всемирной и отечественной экономической истории.

Уметь:

- работать с разноплановыми источниками;
- получать, обрабатывать и сохранять источники информации.

Владеть:

- приемами ведения дискуссии и полемики.

4. Объем и виды учебной работы

Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине «Экономическая история:

Таблица 2

Объем и виды учебной работы
Очная форма обучения
программа "Экономика и управление в государственной и муниципальной сферах", «Финансы и кредит»

Вид учебной работы	Всего часов/зачетных единиц
	<i>Семестр 2</i>
Аудиторные занятия	36/1,0
В том числе:	
Лекции	18/0,5
Практические занятия	18/0,5
Самостоятельная работа (всего)	26/0,7
Вид промежуточной аттестации (зачет)	10/0,3 зачет
Общая трудоемкость часы	72
зачетные единицы	2

Объем и виды учебной работы
Заочная форма обучения
программа «Финансы и кредит»

Вид учебной работы	Всего часов/зачетных единиц
	<i>Семестр 4</i>
Аудиторные занятия	12/0,33
В том числе:	
Лекции	4/0,11
Практические занятия	8/0,22
Самостоятельная работа (всего)	56/1,56
Вид промежуточной аттестации (зачет)	4/0,11

Общая трудоемкость часы зачетные единицы	72 2,00
---	------------

Объем и виды учебной работы
Заочная форма обучения
программа «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

Вид учебной работы	Всего часов/зачетных единиц
	<i>Семестр 2</i>
Аудиторные занятия	12/0,33
В том числе:	
Лекции	4/0,11
Практические занятия	8/0,22
Самостоятельная работа (всего)	128/3,56
Вид промежуточной аттестации (зачет)	4/0,11
Общая трудоемкость часы зачетные единицы	144/4,00

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

Тематический план дисциплины «Экономическая история» представлен в таблице 3.

Таблица 3

Разделы, темы дисциплины и виды занятий

п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекции	Практиче- ские заня- тия	Лабора- торные работы	СР	Кон- троль	Всего
1.	Хозяйство ранних цивилизаций	2	2		6		10
2.	Утверждение индустриальной цивилизации	8	8		10		26
3.	Становление индустриальной экономики	8	8		10		26
Контроль	Зачет					10	10
	Всего	18	18		26	10	72

5.2. Содержание разделов и тем

ВВЕДЕНИЕ

Предмет экономической истории. Источники и методы историко-экономической науки. Место экономической истории в системе гуманитарного знания. Главные научные школы и направления.

Методологические подходы и принципы периодизации истории мирового хозяйства. Периодизация экономической истории.

Место экономической истории в системе образования экономиста. Структура курса экономической истории и методика его изучения.

РАЗДЕЛ 1. ХОЗЯЙСТВО РАННИХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ

1.1. СТАНОВЛЕНИЕ ВОСПРОИЗВОДЯЩЕГО ХОЗЯЙСТВА

Этапы трансформации первобытного хозяйства: присваивающее, производящее. Аграрная революция и первое мировое разделение труда.

Древние империи. Особенности имперского типа воспроизводства: иерархия власти и собственности в государствах Ближнего и Среднего Востока. «Поголовное рабство» населения и рабы-чужестранцы. Специфика и особенности хозяйствования в Древнем Китае, Индии. Хозяйственные связи внутри империй. Роль военных захватов в эволюции хозяйства. Вклад восточных цивилизаций в мировую культуру.

Античная цивилизация: разные модели государственного устройства и хозяйство. Древнегреческий полис и его хозяйство. Торговля и экономические связи в Средиземноморском регионе. Эволюция социальных отношений в Древнем Риме. Власть и собственность в Римской империи. Особенности организации хозяйства. Денежное обращение. Налоговая система. Достижения и ограниченность античной цивилизации. Роль античного наследия для европейской культуры. Взаимовлияние древних цивилизаций.

1.2. СТАНОВЛЕНИЕ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЦИВИЛИЗАЦИИ ХРИСТИАНСКОГО ЗАПАДА В ЭПОХУ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ XXV ВВ.

Феодальная социально-экономическая система. Типологические черты средневековой экономики в странах Западной Европы: формирование феодальной собственности на землю и юридической несвободы крестьян. Рента и феодальные повинности. Производственно-технические и технологические основы феодальной экономики.

Этапы феодализации хозяйства, особенности эволюции феодального хозяйства разных странах Европы.

Отделение ремесла от земледелия - второе общественное разделение труда. Возрождение и образование городов. Коммунальные революции и системы городского управления. Средиземноморская торговля и города северной Италии. Начало эпохи Возрождения.

Организация городского ремесла. Формы обмена и торговли. Торговые институты. Торговые гильдии и формирование купеческого капитала.

Экономика Византийской империи V-XV вв.: трансформация института земельной собственности. Роль государства в экономической жизни. Новые явления в хозяйстве европейских государств в XIV-XV вв.

1.3. ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ В XVI-XVIII ВВ.

Возрождение. Реформация и «дух капитализма». М.Вебер о становлении рыночного хозяйства. К.Маркс о первоначальном накоплении. Склады внутренних рынков и образование централизованных национальных государств.

Экономические предпосылки и последствия Великих географических открытий. Революция цен и ускорение ликвидации феодальных отношений. Создание рыночной инфраструктуры. Преобразования в торговле и денежном обращении. Торговый капитализм. Изменения в ремесленном производстве. Трансформация института частной собственности. Виды мануфактур.

Социальная структура общества. Городское население, городской быт.

Экономическая политика национальных государств. Государственное хозяйство и государственный бюджет. Налоговая политика. Меркантилизм. Протекционизм.

Сравнительно-исторический анализ экономического развития регионов и стран Западной Европы в XVI-XVIII вв.

XVI век - «век Испании». Голландия XVII в. - первая буржуазная республика с капиталистическим типом экономики: «мировой извозчик», мануфактуры, банки, биржи, акционерные торговые компании. Плантационная система в колониях.

Англия - «классическая страна первоначального накопления». Внешнеэкономические факторы развития: колониализм, внешняя торговля, работоторговля. Аграрный переворот в XVI-XVIII вв. Товарная специализация крупных хозяйств, отказ от ренты и экспроприация крестьян. Хозяй-

ства джентри (нового дворянства), лордов и фермеров- арендаторов. Новые формы промышленного производства в городе и деревне.

Буржуазная революция 1642-1649 гг. Экономическая политика покровительства частному предпринимательству. Навигационные акты Кромвеля. Система государственного долга. Выход Великобритании на передовые позиции в мировой экономике.

Особенности трансформации феодальной системы хозяйства во Франции. Кольбертизм. Рост экономического влияния третьего сословия. Особенности функционирования рыночных институтов. Революция 1789-1794 гг. и ее последствия для экономики страны. Решение аграрного вопроса. Приход к власти денежной буржуазии. Империя Наполеона I попытки установить мировое господство. Особенности экономического развития стран Центральной и Восточной Европы.

Итоги социальных революций в Западной Европе.

Возникновение мирового хозяйства и мирового разделения труда между европейскими метрополиями и их колониями. Изменение геополитических интересов европейских стран.

1.4. ЭКОНОМИКА СТРАН ВОСТОЧНЫХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ В VII-XVIII вв.

Дискуссии в научной литературе об «азиатском способе производства» и восточном феодализме.

Османская империя. Основные черты хозяйственной жизни. Роль транзитной торговли.

Модели традиционного хозяйства в Индии, Китае, Японии. Противодействие влиянию Запада.

Контакты Запада и Востока. Великий шелковый путь. Расширение колониальных империй европейских стран в XVIII-XIX вв. Два типа колоний. Политика колониализма: неэквивалентная торговля, экспорт сырья, импорт капитала. Традиционная и капиталистическая экономики.

1.5. СТАНОВЛЕНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ СРЕДНЕВЕКОВОЙ РУСИ. ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ

Факторы развития российской цивилизации.

Хозяйство Древней Руси в IX-XII вв. Земельная община и появление вотчинного хозяйства. Роль городов и торговли. Денежное обращение. Внешнеторговые связи.

Влияние монгольского нашествия и вассальной зависимости от Золотой Орды на экономику и формирование российской цивилизации.

Экономические и внешнеполитические факторы интеграционных процессов в XIV-XV вв. Образование централизованного Московского государства. Роль самодержавия в утверждении феодальной системы: опричнина, законы о крестьянах. Колонизационная политика и распространение крепостного права. Соборное уложение 1649 г. Система государственного управления.

Характерные черты и этапы феодализации хозяйства в России (IX-XVII вв.). Тенденции экономического развития в XV - XVII вв.

1.6. ГЕНЕЗИС РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVII - СЕРЕДИНЕ XIX вв.

Экономические процессы в Московском государстве во второй половине XVII в. Утверждение крепостного хозяйства. Ремесло, мелкотоварное производство, мануфактуры. Начало складывания внутреннего рынка. Особенности и формы торговли. Признаки первоначального накопления. «Торговый капитал» и феодально- крепостническое хозяйство. Денежное обращение, налоги и откупа. Меркантилизм. Новоторговый Устав.

Образование Российской империи и ее место в системе мирового хозяйства. Особенности имперской модернизации России при Петре I: ориентация на Запад. Форсированное развитие. Военная экономика. Государственное хозяйство и государственный бюджет. Мануфактуры и промышленное развитие страны. Крепостничество и деспотизм.

Главные направления экономической политики в XVIII - первой половине XIX вв. Расширение территории и проблема управления империей. Рост привилегий дворянства, условия для частного предпринимательства.

Бюджет. Налоги. Переход на бумажное денежное обращение и его регулирование. Реформа Е.Ф. Канкрин. Особенности российской системы кредита и функционирования кредитных институтов.

Вопрос о судьбах крепостного строя в общественно-политической и экономической мысли.

Динамика сельскохозяйственного производства в XVIII - первой половине XIX вв. Особенности товарного всероссийского рынка. Капиталистический уклад и крепостное хозяйство в конце XVIII в. Изменения в помещичьем хозяйстве: рост товарности и усиление эксплуатации крестьян, элементы рационализации сельскохозяйственного производства.

Кризисные явления в аграрном секторе в начале XIX в. и его региональные особенности.

Особенности развития промышленного сектора экономики в XVIII - начале XIX вв. Виды и особенности мануфактурного производства в России. Крестьянские промыслы и отходничество как база мелкотоварного предпринимательства. Начало промышленного переворота.

Формы и особенности российского предпринимательства. Инфраструктура всероссийского рынка.

Кризисные явления в империи. Ослабление позиций России в мире. Международные торговые контакты. Таможенная политика начала XIX в.

РАЗДЕЛ 2. УТВЕРЖДЕНИЕ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ.

2.1. СТАНОВЛЕНИЕ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВА В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ И США.

Технический и технологический уровень промышленного производства в XVIII в.

Научные достижения. Вопросы промышленного переворота и модернизации в экономической историографии. Промышленный переворот как первая стадия индустриализации. Движущие силы и институты индустриализации. Этапы, критерии завершенности промышленного переворота.

Изменения в экономической сфере, отраслевой промышленной и социальной структуре общества. Рынок, индустриализация и сельское хозяйство. Новое в организации торговли. Трансформация кредитной системы и институтов.

Государство и частный бизнес в эпоху свободной конкуренции.

Новые тенденции в экономике индустриальных стран в конце XIX- начале XX вв. Научные открытия, определившие направление технического прогресса. Экономический рост, его циклический характер. Периодические кризисы и длинные волны конъюнктуры

Изменения в отраслевой структуре национальных хозяйств. Концентрация производства и новые формы его организации. Монополистический и финансовый капитализм. Способы формирования финансового капитала. Олигополия и становление крупных корпораций. Первые международные концерны..

Оформление мирового хозяйства как целостности, его структура. Экономическое соперничество стран. Новые явления в международном разделении труда. Мировые сельскохозяйственные и промышленные кризисы. Парижская финансовая система. Переход на золотой монометаллизм. Всемирные промышленные выставки. Империализм. Колониальные войны. Экономические предпосылки первой мировой войны.

Региональные особенности индустриализации в странах Западной Европы и США. Англия - ведущая держава мира в XVIII-XIX вв. Структура хозяйства. Банковская система. Экономическая политика. Британская колониальная империя.

Причины снижения темпов экономического роста в конце XIX в. Особенности индустриализации в континентальной Европе. Специфика

экономического развития Франции. Незавершенность промышленного переворота и его причины. Структура хозяйства. Особенности банковской системы.

Модернизация в Германии. Причины замедленной перестройки хозяйства. Решение аграрного вопроса в немецких государствах, "прусский" тип развития капиталистического хозяйства. Образование Германской империи. Особенности модернизации хозяйства в империи.

Образование США. Главные экономические тенденции в конце XVIII - начале XIX вв.: расширение территории за счет колонизации западных земель, иммиграция, конкуренция фермерского и плантационного хозяйств. Промышленный переворот. Различия в развитии Севера и Юга. Гражданская война 1861-1865 гг. и ее социально- экономические последствия. Трансформация, социально- экономических институтов в период образования национального государства.

Превращение США в индустриальную державу в конце XIX в. Структура экономики. Причины быстрых темпов модернизации. Тресты и финансовый капитал. Аграрный сектор и фермерское хозяйство.

Государство и монополии (Закон Шермана, Закон Клейтона). Финансовый кризис 1907 г. и образование ФРС (Федеральной резервной системы).

Внешнеполитический курс: доктрина «Америка для американцев» и политика «открытых дверей».

2.2. ИМПЕРСКАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ ЯПОНИИ (1868-1905 гг.)

Экономика Японии к середине XIX в. Реформы Мэйдзи. Роль государства. Особенности аграрного сектора. Общее и особенное в индустриализации хозяйства. Изменения структуры экономики в начале XX в.

Специфика монополистического и финансового капитала. Дзайбацу. Причины экспансионизма. Место Японии в мировом хозяйстве в начале XX в.

Закономерности, этапы, особенности развития отдельных стран и регионов.

2.3. ЭКОНОМИКА РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ В ЭПОХУ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ (1861-1913 гг.)

Особенности трансформации социально-экономической системы в России.

Попытка преодоления социально-экономического кризиса в стране «сверху». Международные и внутренние факторы реформирования экономики Российской империи. Основные этапы экономического реформаторства.

Реформы Александра II и создание условий для развития рыночной экономики: отмена крепостного права, бюджетная и кредитная реформы, неудача денежной реформы 1862 г., регулирование торговли, условия для предпринимательства.

Правительственный курс 1880-х гг. и попытки создания «народного самодержавия». Расширение сети государственных сословных кредитных учреждений. Фабрично - заводское законодательство.

Экономическая программа С.Ю.Витте.

Реформы П.А.Столыпина: цель, основные методы решения, первые результаты. Оценка деятельности П.А. Столыпина в историко-экономической литературе.

Завершение индустриализации в промышленности. Промышленный переворот в России: особенности, этапы, хронологические рамки. Железнодорожное строительство. Промышленный подъем 1890-х гг. Экономический рост и цикличность в развитии российской промышленности в условиях капитализма (1861-1914 гг.). Основные промышленные центры и регионы страны.

Новые явления в организации промышленного производства. Торговые дома, торгово-промышленные товарищества, акционерные компании. Российские монополии: особенности образования, отраслевая направленность, связи с иностранным капиталом. Российские монополии и государство. Мелкое кустарное производство.

Российское предпринимательство начала XX в.

Особенности трансформации сельского хозяйства. Институт собственности.

Государственное, частное, общинное землевладение и формирование земельного рынка. Роль ипотечных банков. Становление индивидуального крестьянского землевладения в начале XX в. (хутора и отруба). Структура землевладения России к 1913 г., региональные особенности.

Сельскохозяйственное производство и сельскохозяйственные производители. Влияние мировых тенденций на российское сельское хозяйство (аграрный кризис 1873-1875 гг., новации в сельскохозяйственной технике, международная конкуренция).

Основные направления эволюции и типы помещичьих хозяйств. Особенности ведения хозяйства крестьянами в условиях общины и индивидуального землевладения.

Внутренний рынок в 1861-1913 гг.: динамика товарооборота, взаимодействие старых и новых институтов торговли, инфраструктура, покупательная способность населения. Внешняя торговля.

Кредитная система России: становление коммерческих банков и учреждений мелкого кредита, сферы приложения банковского капитала. Государственные кредитные учреждения.

Образование финансового капитала и финансовых групп. Социально-экономический строй Российской империи: соотношение государственного и частного секторов хозяйства, особенности экономического роста. Состояние государственного бюджета.

Социальная структура российского общества. Город и деревня.

Российская империя в мирохозяйственных процессах начала XX в.

2.4. МИР МЕЖДУ МИРОВЫМИ ВОЙНАМИ. ПОИСКИ НАЦИОНАЛЬНЫХ МОДЕЛЕЙ РЕГУЛИРУЕМОГО КАПИТАЛИЗМА (1914-1939 гг.)

Экономические предпосылки I мировой войны. Влияние военных действий на мировое производство, финансы и торговлю.

Особенности военной экономики и функционирования институтов рынка в условиях военного времени в воюющих странах. Система государственного снабжения и распределения товаров, трудовых, сырьевых и финансовых ресурсов.

Влияние мировой войны на экономику Российской империи. Назревание общенационального социально-экономического кризиса. Особенности функционирования рыночных отношений.

Формы государственного регулирования национального хозяйства: особые совещания, военно-промышленные комитеты, земгоры и основные направления их деятельности.

Свержение самодержавия и установление власти Временного правительства. Основные направления деятельности в промышленности, сельском хозяйстве, финансовой сфере, системе управления и хозяйства. Экономические институты новой власти.

Социально-экономический кризис в России осенью 1917 г.

Версальская система международных отношений и ее эволюция на протяжении 1919 - 1930-х гг. Планы Дауэса и Юнга.

Тенденции социально-экономического развития ведущих стран мира после окончания I мировой войны. Производственно-технические и технологические основы мирового производства завершение индустриализации и деятельность международных монополистических объединений. Экономические циклы.

Международная система финансовых расчетов Генуэзская конференция 1922 г. Особенности международной торговли и мирового товарооборота.

Особенности экономического развития стран Западной Европы, США, Японии в межвоенный период. Особенности функционирования институтов рынка.

Мировой экономический кризис 1929-1933 г. и его влияние на национальные и мировую экономики. Поиски национальных моделей регулируемого капитализма.

«Новый курс» Ф. Рузвельта: основные направления и средства преодоления социально-экономического кризиса в США.

«Замкнутая имперская система» в Великобритании. Основные направления экономической политики Мэя.

Создание тоталитарной модели регулируемого капитализма в фашистской Германии. Специфика взаимосвязи частного предпринимательства и фашистского государства.

Политика правительства «Народного фронта» во Франции, характерные черты и особенности.

Международная обстановка в конце 1930-х гг. формирование предпосылок для глобального военного конфликта.

2.5. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА БОЛЬШЕВИКОВ И НАРОДНОЕ ХОЗЯЙСТВО СОВЕТСКОЙ РОССИИ (1917-1928 гг.)

Этапы функционирования переходной экономики.

Состояние экономики осенью 1917 г.

Экономическая политика советской власти. Декреты II съезда Советов, их демократический характер. Овладение «командными высотами» в экономике к весне 1918 г. органы управления хозяйством: ВСНХ, губернские и уездные совнархозы. Итоги преобразований советской власти к весне 1918 г. Многоукладная социально-экономическая структура страны. Обострение гражданской войны и начало иностранной интервенции. Превращение страны в военный лагерь. Отказ от демократии. «Военный коммунизм». Завершение национализации промышленности.

Система «главкизма». Декрет о социализации земли. Ужесточение продразверстки. Запрет частной торговли. Декрет о всеобщей трудовой повинности. Организация снабжения армии и населения. Кризис финансового и денежного обращения. Натурализация хозяйственной жизни.

Состояние экономики в 1920 г. Кризис политики «военного коммунизма» и переход к нэпу. Экономические реформы 1920-х гг.

Отмена мероприятий «военного коммунизма». Восстановление многоукладной структуры хозяйства.

Концепция перспективного развития производительных сил. План ГОЭЛРО. Политика по отношению к деревне. Продналог. Либерализация торговли. Социально-экономические изменения в деревне. Кооперативное движение. Восстановление уровня производства. Сложности хлебозаготовительных компаний, переход к системе чрезвычайных мер.

Восстановление промышленного производства. Хозяйственные реформы 1921-1923 гг. Реорганизация управления государственными предприятиями на основе хозрасчета. Формы государственно-капиталистических предприятий (смешанные, арендные, концессионные). Частный сектор. Роль кооперации.

Восстановление рыночного механизма. Формы организации торговли, кредитные учреждения и другие институты. Ограниченность действия рыночных институтов. Хозяйственные кризисы 1923-1928 гг. Предпосылки ликвидации нэпа. Экономические основы образования СССР.

2.6. СТАНОВЛЕНИЕ ПЛАНОВОЙ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ СССР (1927-1941 гг.)

Изменение экономической политики в середине 1920-х гг. Переход к пятилетнему планированию. Концепции первой, второй и третьей пятилеток.

Промышленность. Задача ускорения индустриализации (проблемы темпов, ресурсов, структуры). Методы индустриализации. Достижения и недостатки в размещении и развитии промышленности. Ударничество и принудительный труд. Ликвидация частного производства.

Коллективизация деревни. Предпосылки перехода к сплошной коллективизации. Искажение идеи перестройки деревни на кооперативных основаниях и его последствия. Новые формы сельскохозяйственных предприятий: совхозы, колхозы, МТС. Уровень сельскохозяйственного производства.

Основные черты хозяйственного механизма. Бюрократический централизм. Центральные органы управления хозяйством. Роль Госплана. Кредитная и налоговая реформы. Структура государственного бюджета. Система распределения, роль общественных фондов народного потребления. Организация внутренней торговли.

Итоги периода. Создание государственно-социалистической экономики. Превращение СССР в индустриально-аграрную державу.

2.7. ВТОРАЯ МИРОВАЯ ВОЙНА И ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ (1939-1945 гг.).

Экономические предпосылки второй мировой войны.

Военная экономика фашистской Германии. Система «Нового порядка». Участие милитаристской Японии во второй мировой войне.

Экономика стран Западной Европы в условиях военного времени: военные разрушения, ослабление связей с колониями, особенности государственного регулирования в Великобритании и Франции.

Усиление экономического потенциала США. Формы международного экономического сотрудничества стран антифашистской коалиции в годы войны.

Хозяйство СССР в годы Великой Отечественной войны. Мероприятия по перестройке хозяйства на первом этапе войны. Особенности функционирования рыночных сфер хозяйственной деятельности, промышленности, транспорта и сельского хозяйства в 1942-1945 гг. Финансы, торговля и снабжение населения. Экономические основы победы СССР в Великой Отечественной войне.

Последствия второй мировой войны. Разрушение производительных сил в Европе. Материальные потери воевавших стран. Раскол мира на две социально-экономические системы. СССР

во главе «социалистического лагеря». Превращение США в бесспорного лидера западного мира. Изменения в системе международных финансовых расчетов (Бреттон-Вудская система).

Распад колониальных империй. Экономические проблемы стран «третьего мира» после обретения политической независимости.

РАЗДЕЛ 3. СТАНОВЛЕНИЕ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ФОРМИРОВАНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Научно-техническая революция как новый этап в развитии производительных сил. Важнейшие открытия и появление новых изделий и технологий. Этапы НТР. Особенности экономического роста, цикличность.

Новые явления в экономике Запада. Технические и технологические основы современной экономики. Структурные сдвиги в экономике. Новое в организации производства и функционировании народнохозяйственного комплекса. Роль крупных корпораций и мелкого производства. Трансформация форм собственности. Новое в организации рынка. Конкуренция в условиях НТР. Маркетинг.

Государственное регулирование хозяйства, административные и экономические методы. Взаимодействие частных и государственных экономических институтов.

Интеграционные процессы в мировой экономике. Сдвиги к постиндустриальному обществу. Финансовый кризис 1992 г.

3.1. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ США (II ПОЛОВИНА XX В.)

Экономический потенциал США в 1945 г., положение на мировом рынке. Факторы экономического развития.

Два этапа структурной перестройки экономики в условиях НТР. Информационная революция. Структурные кризисы конца 1970-х гг.

Новые отрасли промышленности, их техническая основа. Динамика промышленного развития, особенности экономического цикла.

Сельскохозяйственное производство в условиях НТР. Крупное производство, семейные сферы, кооперация.

Банковская система. Федеральная резервная система. Финансовые группы. Крупнейшие корпорации-конгломераты. ТНК и другие экономические институты.

Социально-экономические изменения, либеральная модель «постиндустриального общества».

Экономическая политика и формы государственного регулирования хозяйства. Место США в мировом хозяйстве в конце XX в.

3.2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ (ВТОРАЯ ПОЛОВИНА XX В.)

Особенности восстановления хозяйства Великобритании и Франции. План Маршалла. Создание смешанной экономики в результате национализации. Формы государственного регулирования.

Реформы оккупационных администраций в Западной и Восточной Германии. Причины быстрых темпов развития экономики ФРГ. Социальное рыночное хозяйство.

Образование ЕЭС. Структурная перестройка в странах Европы в 1960-е - 1970-е гг.

Характеристика экономики Великобритании, Франции и ФРГ в 1980-е - 1990-е гг. Модели «государства благосостояния»: этатизм, социальное рыночное хозяйство, шведский социализм.

3.3. ГЛАВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СССР И СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ ГОСУДАРСТВ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА (1945-1985 гг.).

Особенности функционирования социалистической социально-экономической системы во второй половине XX в. Основные этапы и направления развития народного хозяйства СССР в 1945-1950 гг.: восстановление пострадавших от войны районов, частичная конверсия, преимущественное развитие тяжелой промышленности. Восстановление довоенной структуры хозяйства. Высокие темпы промышленного роста. Углубление диспропорций в экономике.

Особенности экономического роста 1945-1985 гг. Превращение СССР в сверхдержаву.

Попытки изменения структуры промышленности на основе использования достижений НТР во второй половине 1950- начале 1960-х гг. Новые отрасли, новые технологии. Преимущественно экстенсивный тип экономического роста за счет государственных капиталовложений. Изменения в организации труда и организационной структуре промышленных предприятий, в системе государственного управления народным хозяйством.

Изменение условий развития народного хозяйства в 1970-1980-е гг. Сохранение и консервация сложившейся структуры экономики. Создание территориально- производственных комплексов, Единой энергетической системы. Нарастание негативных тенденций в экономике. Стагнация. Снижение фондоотдачи, ухудшение качества продукции. Появление «теневой экономики». Отставание СССР в научно-техническом развитии от США и развитых стран Западной Европы.

Реформы в области управления промышленностью и народным хозяйством 1950-е - 1960-е гг. Организация и деятельность совнархозов. Результаты экономических экспериментов. Хозяйственная реформа 1965 г. - попытка перехода к экономическим методам руководства народным хозяйством на основе хозрасчета. Реализация реформы в промышленности, строительстве и на транспорте и ее постепенное свертывание.

Возрастание роли КПСС и центральных органов власти в управлении экономикой в 1970-е гг. Недовыполнение народнохозяйственных планов и их корректировка. Скрытая инфляция и бюджетный дефицит. Необходимость коренной перестройки хозяйственной системы.

Катастрофическое положение сельского хозяйства после Великой Отечественной войны. Экстенсивный тип развития. Слабые темпы технического прогресса. Мероприятия КПСС в области сельского хозяйства 1950-х гг. Ликвидация МТС, изменения системы заготовок сельскохозяйственной продукции. Освоение целинных и залежных земель и его результаты.

Динамика сельскохозяйственного производства во второй половине XX в. Преобразования в аграрном секторе в 1965-1980-х гг. Интенсификация сельскохозяйственного производства (механизация, химизация, мелиорация, межхозяйственная кооперация и агропромышленная интеграция). Целевые программы («Нечерноземье», «Продовольственная»). Социальная политика в деревне. Причины недостаточной эффективности сельского хозяйства и колхозного строя.

Особенности развития советской торговли в послевоенные годы. Деятельность Госкомитета по ценам. Денежное обращение и денежные реформы 1947, 1961 гг. Скрытая инфляция 1970- начала 1980-х гг. «Нефтедоллары» и бюджетный дефицит.

Приоритеты СССР в развитии международных связей. «Холодная война» со странами Запада и ее воздействие на экономическое развитие СССР. Гонка вооружений. Цена военно-стратегического равенства СССР и США.

Социалистический эксперимент в Центральной Европе. Помощь СССР странам народной демократии в восстановлении и развитии хозяйства. Специфика и особенности экономического развития социалистических стран в 1945-1980-е гг. Образование Совета экономического взаимодействия (СЭВ) и основные направления его деятельности в 1950-1980-е гг. Комплексная программа интеграции социалистических стран и сложности ее осуществления.

СССР и страны «третьего мира».

3.4. ЭКОНОМИКА СССР В УСЛОВИЯХ НАРАСТАЮЩЕГО СИСТЕМНОГО КРИЗИСА СОЦИАЛИЗМА (1985-1991 ГГ.)

Партийно-правительственный курс на перестройку структуры советской экономики. Программа ускорения научно-технического прогресса и темпов экономического развития (апрель 1985- июнь 1987 гг.). Попытки ликвидации «механизма торможения». Изменения в системе управления народным хозяйством, расширение прав трудовых коллективов (самостоятельность, самокупаемость, самофинансирование). Поощрение развития

различных форм социалистической собственности и экономической инициативы трудящихся. Кооперативы, индивидуальная трудовая деятельность.

Системный кризис конца 1980-х гг.: спад промышленного и сельскохозяйственного производства, структурный кризис и монополизм в советской экономике, слом административно-командной системы управления и первые рыночные институты, социальная и имущественная

дифференциация общества, снижение уровня жизни населения, распад всесоюзных народнохозяйственных связей.

Экономика СССР - «экономика дефицита». Региональные особенности в проявлении системного кризиса.

Прекращение деятельности СЭВ. Изменение условий внешнеэкономической деятельности СССР к началу 1990-х гг.

3.5. ЭКОНОМИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В КОНЦЕ XX ВЕКА.

Распад СССР. Изменения в социально-политической ориентации страны с 1992 г. Трансформация социально-экономической системы социализма. Правительственная «Программа углубления экономических реформ» - ставка на создание рыночной экономики. Либерализация цен. Приватизация и акционирование промышленных предприятий. Конверсия военного производства. Разгосударствление форм торговли. Фермерское движение в сельском хозяйстве. Трансформация банковской системы.

Альтернативные концепции экономического развития России.

Тенденции в развитии промышленного, сельскохозяйственного, нематериального производства в 1990-е гг. Современная НТР и российская экономика. Новые *организационные формы* промышленного и аграрного предпринимательства. Формирование российских ФПГ. Иностранные компании и холдинги в российской экономике. *Формирование бизнес-элиты*. Социальная структура российского общества.

Изменения в финансовой и кредитной системе страны в 1990-е гг. Дефицит государственного бюджета. Ставка на иностранные капиталовложения. Попытки сокращения государственных расходов. *Денежные реформы*. Финансовый кризис 1998 г. и его последствия. *Социально-экономический строй* РФ в конце XX в. Тенденции экономического развития РФ в начале XXI в.

Современная Россия в мировой экономике. Главные направления хозяйственного взаимодействия, основные *формы экономических связей*.

3.6. ГОСУДАРСТВА ВОСТОЧНЫХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА.

Основные этапы экономического развития Японии во второй половине XX в. Превращение Японии в экономического лидера мирового хозяйства. *Реформы 1946-1951 гг.*: аграрная, финансовая, демилитаризация, ликвидация дзайбацу. Изменения в экономической политике японского правительства в 1950 - 1980-е гг. Модернизация экономики в условиях НТР. Стратегия японского бизнеса: ориентация на внешние рынки, экономический и технический опыт Запада с учетом традиционных восточных цивилизационных ценностей. *Особенности* организации производства и менеджмента. *Специфика* государственного регулирования социально-экономической сферы. Изменения в структуре экономики за 1950-1990-е гг. влияние финансового кризиса 1997 г.

Место Японии в современной мировой экономике. Новые индустриальные страны.

Китай: экономическое развитие в начале XX в. Образование КНР. Социально-экономические преобразования 1949-1951 гг. и их последствия. Экономические реформы 1970-х гг. Место КНР в современном мировом хозяйстве.

3.7. ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ТРЕТЬЕГО МИРА. ПРОТИВОСТОЯНИЕ СЕВЕР-ЮГ.

Содержание экономического противостояния стран с рыночной экономикой и бывших государств «третьего мира».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

Многообразие путей развития экономики в странах мира. Глобальные проблемы мирового хозяйства.

Роль ООН в решении глобальных проблем и в регулировании международных экономических отношений. Международные экономические организации.

Интеграционные процессы в мировой экономике. Формирование единого мирового информационного, научно-технического, образовательного и экономического пространства.

6. Методические указания по освоению дисциплины

6.1. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Основная литература:

1. Экономическая история : учебник для академического бакалавриата / О. Д. Кузнецова, И. Н. Шапкин, А. С. Квасов, Л. И. Пермякова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 424 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-5316-9. <https://www.biblio-online.ru/book/604AFEDC-6382-452C-94FF-3BA53AC57808>

Дополнительная литература:

1. Конотопов, М. В. Экономическая история : учебник для бакалавров / М. В. Конотопов, С. И. Сметанин, А. В. Тебекин. — 12-е изд. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 639 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-1288-3. <https://www.biblio-online.ru/book/6A7713AA-E846-40F8-B034-B2F02FB0B35E>

Литература для самостоятельного изучения:

2. Конотопов М.В., Сметанин С.И. Экономическая история. Учебник . М., 2007. Гриф УМО,9-е изд.перераб.и доп.-М.;Дашков и К,2007.
3. Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики зарубежных стран: Учебник для вузов (Конотопов М.В.,Сметанин С.И.,С.И.Сметанин - МО, 5-е изд.перераб.и доп.-М; КНО-РУС,2006.
4. Толмачева Р.П. Экономическая история. Учебник.- МО,4-е изд.перераб.и доп.- М.: Дашков и К, 2007.
5. Конотопов М.В. Экономическая история. Учебник (М.В.Конотопов, С.И.Сметанин - 10-е изд . перераб и доп., МО, - М.: Дашков и К,2009.
6. Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики России: Учебник (Конотопов М.В., Сметанин С.И., С.И. Сметанин - МО,5-е изд. перераб. И доп.- М.; КНОРУС, 2006.

6.2. Методические рекомендации по самостоятельной работе студентов

Изучая процесс становления организованных обществ (цивилизаций), обратите внимание на основные понятия: цивилизация, неолитическая революция, территориальное и общественное разделение труда. Выясните, их основное содержание. Вы должны также знать, какие основные различия в организации общественной жизни, способах ведения хозяйства, отношениях по поводу собственности сложились в разных регионах мира.

1.Первые социально организованные общества возникли на востоке. Наиболее древнее из них - египетское. Уже пять тысяч лет назад здесь умели строить города, возделывать землю. Система хозяйства на Востоке основывалась на сосуществовании общественного землевладения свободных крестьян-земледельцев и государственного хозяйства фараона. Власть фараона над подданными была неограниченной («поголовное рабство»). Слой государственных чиновников монополизировал ряд экономических функций (например, кредит).

История рождения европейской цивилизации восходит к Древней Греции и Древнему Риму. Здесь сложилось классическое рабовладение с четким разделением общества на свободных граждан и рабов. Первые пользовались всеми правами и государственной поддержкой, вторые - политически бесправные, использовались в хозяйстве. На европейском континенте получили распространение индивидуальные и частные формы собственности на средства производства (землю и рабов).

В древних цивилизациях существовали зачатки денежного обращения, банков, налоговой системы.

В Западной Европе феодализм сложился на основе синтеза традиций римского рабовладельческого общества и элементов первобытнообщинного строя германских племен. Суть нового строя - в оформлении наследственной частной собственности на землю одной группы людей и работе на этой земле своими орудиями труда другой группы. Правовое положение крестьян в разных странах Европы было разным, общей была экономическая несвобода (от земли). Становление феодальных отношений шло в течение V-X вв. Преобладающий тип хозяйства - натуральное производство, но в городах существовали элементы товарного хозяйства, так как ремесло (с XI-XII вв.) отделилось от сельского хозяйства в самостоятельный вид деятельности.

Города стали центрами ремесла и торговли. В ходе коммунальных революций получили правовой и политический статус.

На протяжении X-XIII вв. в результате колонизации земель и крестовых походов на мусульманский Восток все земли европейского континента были освоены. Торговые отношения между Востоком и Западом складывались для Европы с пассивным балансом, что означало постепенное вымывание отсюда драгоценных металлов.

На Востоке экономические отношения оставались теми же, что и в древности: главным собственником земли и всех богатств выступал глава государства. Существование частного землевладения определялось государственной волей и полностью от него зависело. Товарное производство и международный обмен получили большое развитие, а транзитная торговля стала основой жизни арабских народов. Но и торговля, и ремесло, также контролировались государством.

- Оформление феодальных отношений в России шло дольше, чем в Западной Европе и часто носило расплывчатый, не четко выраженный характер. Особенности российского феодализма заключались в преобладании частного и государственного землевладения при почти совершенном исчезновении общинного землевладения (но сохранении общинного землепользования), длительном юридическом оформлении крепостного права, развитии ремесла без цеховой организации. В процессе образования Московского государства в экономике часто ретранслировались порядки Золотой Орды.

Восточный феодализм имел существенные различия от классического западноевропейского. Государство на востоке выполняло роль господствующего класса и жило за счет ренты - налога с земледельцев.

На востоке не происходило перехода от одного способа производства к другому.

Одной из причин сравнительного экономического благополучия Среднего востока были транзитная торговля и мореплавание. С торговыми связями развивались и частнособственнические связи.

В Индии к сфере государственных интересов относятся преимущественно аграрные отношения. Рабовладение занимало незначительное место в хозяйстве. Индийская община была самой сильной в экономическом отношении на Востоке.

Возрождение Китайской империи произошло в VI в. и продолжалось до XIII в. Государство ограничивало экономическую самостоятельность сильных домов, производился тщательный учет населения, отсутствовала крепостная зависимость.

Внешнеторговые связи Китая - пример принципиального различия двух систем Западной и Восточной цивилизаций (неэквивалентный характер торговли).

В Японии проявлялась тенденция к приватизации, усилению роли частного владения при слабости централизованной власти.

В Японии происходило прикрепление к земле крестьян преимущественной формой землевладения с XII в. становится мелкое, самурайское при сохранении крупных владений знатных домов.

Главные тенденции экономического развития Западной Европы в XVI-XVIII вв. можно рассматривать в двух ракурсах:

1. Совершенствование хозяйственной структуры общества: выделение промышленности, торговли, банковского предпринимательства в самостоятельные и полноправные виды деятельности. Одновременно шло разложение феодальных устоев и формирование капиталистических. Этот период в истории получил название первоначального накопления капитала и рабочей силы. Суть формирующегося капиталистического общества в полном господстве частной собственности на средства производства, ориентации производства на получении прибавочной стоимости, использовании для этого лиц наемного труда.

2. Складывание нового хозяйственного механизма, основанного на господстве товарно-денежных отношений (рыночная экономика).

В период первоначального шло образование капитала, т.е. стоимости, приносившей возрастающую стоимость (в отличие от феодальной фиксированной ренты), и образовании класса людей, свободных от собственности и орудий труда и живущих только за счет продажи своей рабочей силы.

В XVII-XVIII вв. капиталистический уклад хозяйствования стал господствующим в Голландии и Англии. Морская торговля, пиратство, ограбление колоний пополняли и госбюджет, и богатства частных лиц. Внутренние источники накопления: аграрный переворот в Англии, победа мануфактурного производства, развитие банковского кредита и внутренней торговли. По учебнику посмотрите особенности накопления капитала в разных европейских странах.

Формирование рыночного механизма означало складывание такого хозяйства, которое не может существовать без обмена и торговли. Не только продукты труда человека, но и средства производства (земля в том числе), рабочие руки стали товаром. Этапы оформления рынка:

1. «Проторынок»: складывание территориального и общественного разделения труда. Появление простейшей торговли - меновой обмен, сезонная торговля (ярмарки). Как правило, эти процессы имели место еще в докапиталистический период и явились предпосылками формирования рынка.

2. Специализация торговли на оптовую и розничную, распространение постоянной (ярмарки-выставки, биржи, лавки, магазины), внедрение новых (безналичных) видов денежных расчетов и т.д.

На темпы складывания рынков в разных странах Европы оказывали большое влияние политическая ситуация в стране, географическое расположение (близость к морям и океанам), исторические особенности.

- **Становление капиталистических отношений в России происходило в иных условиях**, чем в Западной Европе. Россия была удалена от мировых торговых путей, вела войны за приближение к ним и расширение территорий все это осложняло процесс формирования частного предпринимательского и увеличивало роль государственного хозяйства. Одновременно шло укрепление крепостного гнета и расширение сферы применения подневольного труда.

Признаки формирующегося капитализма в российской экономике: складывание территориального разделения труда, превращение хлеба - в товар. Это повлекло за собой географическое разделение барщины и оброка, специализацию помещичьих хозяйств, развитие отходничества. В промышленности: развитие кустарной домашней промышленности, распространение мануфактур, начало промышленной специализации регионов. Распространение торговли особенно заметно с принятия Новоторгового устава (1667г.) и отмены внутренних таможенных границ (1753 г.). Во второй половине XVIII в. сложилась система государственного кредита. Капиталистический уклад в России часто развивался в скорлупе крепостнического, феодального хозяйства.

- **Рассматривая основные тенденции экономического развития различных государств мира**, обратите внимание на две стороны: промышленную революцию, ставшую началом эпохи Модернизации западных обществ и формирования индустриального общества, а также на способы, методы индустриализации в разных странах, в основе которых лежали глубинные исторические и культурные традиции, особенности.

Глубина проникновения рыночных отношений в экономику и общественное сознание обуславливали в значительной степени темпы, глубину процессов Модернизации.

Анализируя процессы индустриализации в разных странах, обратите внимание на изменения в структуре экономики, степени развития тех или иных отраслей хозяйства и рыночной инфраструктуры. Немаловажное значение имела политическая ситуация в разных странах, степень политической и общественной активности населения.

- **Победу капиталистического способа хозяйствования связывают с утверждением машинного производства, технической революцией.** Суть промышленного переворота в переходе от ручного труда к машинному, фабрично-заводскому, в масштабе национальной экономики. С этого времени промышленность, а не сельское хозяйство, стала ведущей сферой хозяйствования, промышленное производство стали подразделять на отрасли группы «А» - производство средств производства и «Б» - производство предметов потребления. Индустриальная эпоха обозначила длительный экономический рост, периодически прерываемый спадами, или кризисами¹.

¹ Американский ученый экономист Сайсон Кузнец, получивший за исследование экономического роста Нобелевскую премию по экономике, определяет его как «долгосрочное увеличение производственной способности страны, основанное на техническом прогрессе, на институциональной и идеологической приспособляемости, способное обеспечить население растущим многообразием материальных благ»

Главным результатом индустриализации в социальной сфере было оформление и выход на арену политической борьбы двух основных классов нового общества - буржуазии, как владельцев капитала, и рабочего класса, продававшего свои способности к труду. Одновременно росло и число служащих - клерков, работников банков, страховых учреждений, магазинов и т.д.

Промышленная эпоха, утвердившись в XIX в., обозначила для него и тенденцию постепенного снижения цен в мире. Государственную политику в разных странах этого периода называют «laissez-faire» - политика невмешательства, когда свобода частного предпринимательства регулировалась только через таможенное законодательство. Налоговая, фабричная и другие виды экономического регулирования частного производства со стороны государства только складывались.

Наиболее полно все черты промышленной революции проявились в Великобритании, которую называли тогда «фабрикой мира», в других странах преимущественное развитие получили отдельные стороны технического переустройства. Посмотрите их по учебнику.

- **Экономика России 1861-1900 гг.** Изучая эту тему, обратите пристальное внимание на экономические реформы: отмену крепостного права, финансовые реформы (1860-1862 гг., 1895-1897г.), изменения в налоговом, фабричном законодательстве 1880-х гг. и др. Именно они создали условия для капиталистического предпринимательства в стране, подобно Западной Европе, но в то же время несли в себе элементы «русскости» - сохранение помещичьего и создание общинного землевладения, государственная поддержка (особенно с 1880-х гг.) частного кредита и промышленного бизнеса. Незыблемым оставалось государственное устройство.

За 40 лет после реформы в России были созданы современные формы предприятий в промышленности, банковской, торговой сфере, по абсолютным показателям выпуска важнейших тогда видов продукции (выплавка чугуна, добыча каменного угля и др.) Россия вышла на 4-5 место в мире. И в то же время сохранялись простейшие формы капитализма в лице кустарных промыслов, ярмарочной торговли и т.д. Развитие рыночных начал в сельском хозяйстве часто было вызвано не избытком продукции, а необходимостью уплачивать налоги. Социальная структура общества в такой ситуации была чрезвычайно разнообразной.

- **К началу XX в. уже оформилось единое мировое хозяйство**, начало которому было положено в XVI-XVII вв. В орбиту торговли были втянуты все страны, торговля совершалась не только товарами, но и свободными капиталами. В основу международных расчетов был положен золотой эквивалент. Страны, где завершилась промышленная революция, утвердились в качестве центра этого хозяйства. Сложилось разделение труда между метрополиями (поставщиками товаров и капиталов) и колониями (поставщиками сырья для промышленности).

По своей социальной структуре мировое хозяйство было капиталистическим: капиталистическое производство было либо господствующим способом производства в национальной экономике, либо одним из укладов.

Внутри мирового хозяйства к началу XX в. оформилась иерархия - центр, полупериферия и периферия, в зависимости от экономической мощи разных стран.

Страны (Голландия, Великобритания, США), где раньше было создано индустриальное общество, завершилось преобразованием политического строя, называют странами "первичной модели капитализма". К началу XX в. государства - лидеры давали большую часть мировой промышленной и сельскохозяйственной продукции, мирового товарооборота.

В странах "вторичной модели", или "второго эшелона капитализма" (Германия, Россия, Япония, Италия) индустриализация началась позже на 30-50 лет и была здесь не столько логическим продолжением хозяйственных процессов, сложившихся ранее, сколько желанием государственных деятелей "догнать лидеров". В эпоху войн за территории, моря победа оставалась за хорошо вооруженной новой техникой армией. Развитие промышленности в этих странах диктовалось в большей степени "оборонными", государственными потребностями. Государственная казна зачастую выступала главным капиталистом, а развитие экономики шло в сложном переплетении новейших и устаревших форм хозяйствования.

"Третичная модель капитализма" еще только зарождалась в некоторых колониях. В начале XX в. эти страны не могли оказывать решающего влияния на мировое развитие.

Мощное воздействие на развитие национальных экономик начала XX в. оказали технические открытия и изобретения. Среди них - использование электрической проводимости, энергии жидких и горючих материалов (нефти и газа) и др. Возникли новые отрасли в промышленности

(химическая, автомобильная, электротехническая и многие другие), развитие которых вскоре пошло опережающими темпами по сравнению со старыми - добычей каменного угля и железной руды, выплавкой чугуна и особенно с отраслями легкой промышленности.

В результате внедрения научных открытий в промышленность появилась техническая возможность концентрировать производство, соединять в непрерывную цепочку весь производственный цикл под единым руководством. Тенденция объединения и укрупнения промышленного производства получила название монополизации. В начале века наиболее распространенными формами монополий были синдикаты, картели и тресты (Посмотрите по словарю, их характерные черты и особенности).

С другой стороны, такая крупная промышленность могла прибыльно работать при постоянном обновлении оборудования и внедрении новых технологий, а значит при вложении крупных капиталов на свое развитие. В такой ситуации объединение усилий промышленника и банкира становилось практически неизбежным. Банкир становился финансиста, дающего кредит не для краткосрочного оборота, а на обновление или создание нового производства. При таком кредите заимодавец превращался в собственника производства и получал от его работы часть прибыли. Так промышленные монополии объединялись с банками для совместной деятельности с целью завоевания рынка товаров и капиталов (финансовый капитал). Это слияние происходило либо путем акционирования бывшего единоличного капитала (часть акций в этом случае приобретал банк), либо путем получения акций взамен выданного банком долгосрочного кредита, либо путем установления личных договоров, контактов и прочих союзов.

Финансовый капитал становился всемогущей силой в обществе: он определял объемы производства, цены на выпускаемые товары, а значит и влиял на социальную атмосферу. Тем самым финансовый капитал оказывал давление на государственную политику. Во внешней сфере это вело к империализму - стремлению развитых держав расширить сферы своего экономического и политического влияния на другие территории, что было причиной локальных войн развитых государств друг с другом за передел колоний, а в 1914-1918гг. - мирового военного столкновения.

Обозначенные новые тенденции в организации производства и капитала имели место во всех развитых странах. Однако в зависимости от того, какое место занимал в экономике страны монополистический и финансовый капитал, определялись и общие темпы развития промышленности здесь. В целом в начале XX в. усилилась неравномерность экономического развития, первое место в мире по объемам промышленного производства стали занимать США, второе место - Германия.

Далее экономическая иерархия выстраивалась в следующей последовательности - Великобритания, Франция, Россия, Австро-Венгрия.

- В России в начале века проявлялись общемировые тенденции. Сложилась современная структура промышленности, экономика подчинялась циклическим мировым колебаниям (кризис 1900-1903 гг., депрессия 1904-1908 гг., подъем 1909-1913 гг.). В стране возникали промышленные монополии, формировался финансовый капитал, шел активный импорт и экспорт капиталов. Причем, по степени концентрации финансового капитала в экономике, монополий (особенно в тяжелой промышленности), объемам иностранного инвестирования Россия была на уровне мировых лидеров. Особенности российских монополий (преобладание синдикатов) посмотрите по учебнику.

В то же время экономика сохраняла многоукладный характер. В качестве самостоятельного уклада функционировало государственное хозяйство (оборонные заводы, железные дороги, рудники, леса и др.)

Развивалось мелкое кустарное производство, его доля (по стоимости продукции) в 1913 г. составляла около 30%. Особенно заметной была многоукладность в сельском хозяйстве. Повышательная мировая аграрная конъюнктура создавала стимулы для ведения предпринимательского хозяйства. Но аграрное перенаселение, отсутствие у крестьян прав собственности на индивидуальное владение землей, и старые неразрешенные проблемы сдерживали рыночное развитие деревни. Меры правительства начала века, особенно реформа П.А.Столыпина, призваны были изменить ситуацию в аграрном секторе. (Основные положения реформы посмотрите по учебнику). Деревня стала еще разнообразнее: помимо помещичьих и крестьянских общинных хозяйств возникали хутора и отруба, кооперативы и ссудосберегательные товарищества.

Российская экономика начала XX в. функционировала как огромный «многоэтажный» организм. Но политическая структура общества менялась с запозданием.

В годы первой мировой войны в воюющих странах эпизодическое, фрагментарное регулирование частного производства государством превратилось в систему. Государственно-монополитическое регулирование (ГМР) предполагало:

- а) перераспределение через госбюджет значительной доли национального дохода,
- б) развитие системы государственных заказов частному производству с льготным предоставлением ряда услуг (кредита, сырья и т.д.),
- в) создание системы сбора и обработки информации о функционировании частной экономики. В этом случае правительство составляло и реализовало различные краткосрочные и долгосрочные планы.

Иногда государственно-монополитическое регулирование доходило до создания государственного (национального) сектора народного хозяйства (Германия, Советская Россия).

В годы первой мировой войны ГМР действовало либо как мобилизация (развитие системы госзаказа на выпуск военной продукции), либо как милитаризация (перевод частного производства на военное положение с установлением военного режима работы и строгого подчинения военному министерству) промышленности. Также было установлено нормированное распределение продовольственных, сырьевых и трудовых ресурсов. Практически все страны вынуждены были регулировать денежное обращение (отход от золотого курса национальной валюты и усиленная бумажноденежная эмиссия) и финансовые расчеты между государствами.

В наиболее полном виде система государственного регулирования действовала в Германии (план Гинденбурга) и России.

После войны, в условиях спада производства, инфляции, роста безработицы и падения уровня жизни населения государственное регулирование сохранялось, хотя и в ослабленном виде, в некоторых странах (США) было отменено совсем.

Лишь мировой экономической кризис 1929-1933 гг. заставил практически все страны вновь вернуться к опыту периода войны и встать на путь всестороннего регулирования экономики.

Наиболее значительные правительственные варианты вывода национальной экономики из кризиса:

Были созданы комиссии по контролю за биржевой деятельностью, по защите мелких землевладельцев, по электрификации ферм. Все они означали косвенное вмешательство государства в социально-экономические отношения, а большей частью - и прямое (государственное строительство жилья, обеспечение работой безработных и т.д.).

В политике Рузвельта воплотились черты либерального варианта ГМР.

Важнейшим его инструментом стал государственный бюджет, за счет которого осуществлялось финансирование расширенного воспроизводства и социальных программ.

В ГЕРМАНИИ сложился тоталитарный вариант ГМР с централизованным административно-командным механизмом регулирования частного и государственного хозяйства:

- Вводилось директивное планирование военного производства. С 1934 г. действовали четырехлетние планы развития немецкого хозяйства.
- Принудительное картелирование (объединение) промышленных предприятий с установлением государственного контроля за их деятельностью.
- Милитаризация труда и ужесточение трудовой дисциплины. Использование бесплатного труда поработанного населения и военнопленных (60% их заработной платы поступало в госбюджет, 40% - предпринимателям).
- Введение системы принудительных поставок сельскохозяйственной продукции. Регламентация рынка земли (закон "О наследственных дворах").
- Государственные реквизиции капитала евреев, выпуск государственных займов, спекуляции с беспроцентными государственными векселями, ежегодное увеличение налогов - главные статьи дохода госбюджета.

Руководил экономикой Генеральный Совет немецкого хозяйства во главе с фюрером немецкого хозяйства (в разное время этот пост занимали Герринг, Крупп). Отдельные отрасли хо-

заявства и предприятия также контролировали фюреры (вожди), между которыми существовала строгая субординация.

Государственно-монополистическое регулирование экономики приняло в фашистской Германии всеохватный характер и было построено на репрессивном контроле. Главным инструментом госрегулирования были карательные мероприятия правительства, а также использование для развития экономики средств госбюджета и крупного фашистского частного капитала.

Великобритания. Экспортный характер экономики делал ее зависимой от мирового рынка, что предопределил спад производства в условиях кризиса.

Меры правительства носили характер ограничений:

- Сокращение госрасходов (вплоть до заработной платы госслужащим).
- Значительное увеличение налогов (прямых - подоходного и косвенных - на пиво).
- Девальвация фунта стерлингов, отмена золотого стандарта.
- В пределах колониальной империи свободное перемещение товаров, со всеми остальными государствами - жесткий протекционизм.

В странах с антифашистскими правительствами (Франция, Испания) в целях преодоления экономического кризиса расширялся государственный сектор и государственное предпринимательство, проводилась активная социальная политика.

Итак, в годы преодоления мирового экономического кризиса 1929-1933 г. в разных странах были испробованы различные правительственные варианты:

- либерально-реформистский путь государственного регулирования производства и социальной сферы при сохранении рыночных отношений (США, Великобритания);
- реформистский вариант, при котором регулирующая роль государства приобретала формы национализированного хозяйства (Франция, Испания),
- тоталитарный вариант, при котором создавался централизованный хозяйственный механизм, усиливалась милитаризация и широко использовались государственные финансовые рычаги (Германия, Япония, Италия).

В истории первого десятилетия Советской власти в России выделяют три периода:

- а) триумфального шествия Советской власти (установление власти большевиков по всей России после восстания в Петрограде и овладение командными высотами в экономике) октябрь 1917- март 1918 г.
- б) военного коммунизма - весна 1918 -1920 гг. - утверждение государственного социалистического сектора хозяйства и административного управления им.
- в) период действия новой экономической политики - 1921-1927/28 гг., возрождения товарно-денежных отношений и рыночных методов хозяйствования. Создавалась смешанная экономика, в которой действовали и государственные, и частные, и иностранные предприятия.

В течение этого десятилетия, в принципиально разных условиях управления экономикой был восстановлен довоенный (до 1914 г.) уровень промышленного и сельскохозяйственного производства.

Октябрь 1917-март 1918 г. За эти месяцы приняты Декреты о передаче в государственную собственность (национализация) всей помещичьей, удельной и церковной земли и передачу ее в вечное и бесплатное пользование крестьянам по справедливой (трудовой или потребительской норме); о национализации банковского дела и создании единого народного банка на базе бывшего Госбанка, все коммерческие банки входили в Народный банк (Нарбанк) как филиалы; на частных промышленных предприятиях вводился рабочий контроль (группы рабочих, наблюдавших за производственным процессом и коммерческими операциями директоров частного производства). Для руководства страной сразу же создавался новый государственный орган - Совет Народных Комиссаров во главе с В.И. Лениным. А в декабре 1917 г. при СНК создавался Высший Совет Народного Хозяйства (ВСНХ), который должен был заниматься экономическими вопросами.

Первые месяцы существования Советской власти были периодом освоения, когда большевики не изменили и не могли изменить существовавшей системы управления страной. Экономические меры проводились с целью организации хозяйства в интересах большинства населения. Но простая смена власти не могла ликвидировать экономический кризис (спад промышленного производства, ухудшение транспортных перевозок, продовольственный и топливный голод, сло-

жившийся с 1915-16 гг.). Страна по-прежнему находилась в условиях войны (мировой и гражданской), армия - на государственном обеспечении. Все это подтолкнуло Советское правительство вернуться к продовольственной разверстке (впервые решение было принято в конце 1916 г.). В феврале 1918 г. были созданы продовольственные отряды, чуть позже комитеты бедноты, которые изымали (в том числе и насильственными мерами) хлеб в деревнях, особенно в хлебопроизводящих районах. В 1919 г.

Советское правительство пошло еще дальше - хлебозаготовки стали рассматриваться как общегосударственное обязательное дело.

Фактически с крестьян брали не только излишки хлеба, но и необходимую для хозяйства долю. Создавались первые коллективные хозяйства крестьян (коммуны и совхозы). Так начался переход к политике военного коммунизма - принудительному и административному управлению экономикой.

В промышленности: все предприятия национализировались, управление ими осуществлялось главками ВСНХ. Снабжение сырьем, распределение готовой продукции шло только через главки, вводилась натуральная (продуктами) оплата труда. Заработная плата не выплачивалась. Получили распространение коммунистические субботники.

Вводилась всеобщая трудовая повинность (с 16 до 50 лет). Отказ от работы был равнозначен голодной смерти (Действовал принцип: кто не работает, тот не ест) и грозил трудлагерем.

В связи с общей натурализацией отношений в городе и деревне частная торговля запрещалась. В 1920 г. был закрыт Нарбанк. Товарно-денежные отношения оказались вне закона.

В годы "военного коммунизма" 1918-1920 гг. государственное вмешательство в экономику стало всесторонним. Это только усилило экономический кризис, и обратило большинство населения против новой власти.

Социально-политический кризис был преодолен путем изменения экономической стратегии. Началась эпоха НЭП (1921 -1928 гг.). Была отменена продразверстки и заменена продналогом (заранее оговоренным размером поставок сельхозпродукции государству). Сначала взимался продуктами, а потом был переведен на денежный расчет. Это привело к возрождению крестьянской кооперации (добровольных объединений крестьян для совместного проведения отдельных сельскохозяйственных работ - сбытовая, маслобойная и т.д.). Позже в сельском хозяйстве разрешилось использование наемного труда и аренда земли.

В промышленности - ряд мелких (до 10 работников) и средних (до 500 чел.) предприятий возвращался в собственность прежних владельцев, добывающие (по добыче золота, разработке леса и т.д.)- отдавались в долгосрочную аренду отечественным или иностранным предпринимателям (концессия). Крупные заводы и фабрики оставались в госсобственности, но переводились на хозяйственный расчет (т.е. должны были существовать за счет прибыли, а также выплачивать работникам из ее фонда заработную плату). Разрешался коммерческий кредит и оптовая торговля между предприятиями. Для облегчения торговой деятельности они объединялись в синдикаты (монополии по совместной продаже товаров по типу монополий начала XX в.) . Надобность в главках отпала.

Торговля - частная легализировалась, создавалась сеть государственных магазинов, разрешалась индивидуальная торговля всем гражданам страны.

Необходимым элементом этих нововведений в экономике была денежная реформа. Вводилась поэтапно в 1922-24 гг. По ее окончании вновь открывался Госбанк. Смысл денежной реформы - в введении единой денежной единицы (до этого в обороте до 2 тыс. видов бумажных денег), основанной на твердом курсе золота. Проводилась поэтапно, с разным курсом рубля в 1922 и 1923 гг.

НЭП позволил восстановить к 1925 г. разрушенное войной хозяйство, главным образом сельское хозяйство и легкую промышленность. Но это было производство, основанное преимущественно на ручном труде. В тяжелой промышленности (индустрии) довоенный уровень достигнут не был.

НЭП принес не только положительные результаты, но и кризисы, как и в любом частнохозяйственном производстве:

1923 г. - кризис сбыта: промышленные предприятия, работавшие на хозрасчете, установили слишком высокие цены на свою продукцию. Крестьяне, сдававшие продналог по твердым госу-

дарственным ценам, в условиях денежной реформы и менявшегося курса рубля, не могли их купить. Выход из кризиса был достигнут сугубо административным, не рыночным способом: правительство заставило предприятия снизить цены на товары в среднем на 23% .

1924 г. - товарный голод. Предприятия, ограниченные в своей ценовой политике, уменьшили объемы производства.

1926-1928 гг. - кризисы хлебозаготовок. Крестьяне уменьшили поставки хлеба на частный и государственный рынок из-за нестабильных цен на промышленные товары.

1928 г. правительство ввело новую статью (107) в Уголовный

Кодекс о наказании за сокрытие хлебных излишков.

Меры, принимаемые правительством по решению возникавших кризисных ситуаций, показали, что правительство встало на путь ликвидации НЭП.

В годы НЭП советское правительство и советская экономическая наука столкнулись с первыми, тогда еще не решенными мировой наукой проблемами: сосуществования частного и государственного хозяйства, а также проблемой преодоления экономических кризисов.

Для России ситуация осложнялась тем, что здесь только недавно был восстановлен довоенный уровень промышленного и сельскохозяйственного производства, причем преимущественно за счет легкой промышленности, т.е. частного сектора. В тяжелой промышленности, которая тогда была фундаментом любой передовой экономики, еще при царском за годы война произошла реиндустриализация производства (т.е. вновь преобладал ручной труд), квалифицированная рабочая сила из промышленных центров рассредоточилась по всей стране. В стране отсутствовали многие современные производства: слабо развито машиностроение, транспортное машиностроение, химическая промышленность и т.д. Все это в конце 1920-х гг. обозначило стадийное отставание советской промышленности от стран Западной Европы и США. Индустриализация стала насущной необходимостью. Правительство решило провести ее ускоренно, в течение 1 - 2 пятилеток. Вместо планомерного и пропорционального развития всех отраслей народного хозяйства (промышленного, аграрного секторов, торговли) было определено главное, ударное направление - тяжелая промышленность. Переориентация экономической стратегии произошла в ходе осуществления первого перспективного плана, подготовленного Госпланом СССР (в 1927 г. был одобрен курс на постепенное вытеснение частного капитала, переход к первоначальному развитию тяжелой промышленности и поэтапную коллективизацию сельского хозяйства (в течение 10-15 лет). Но в 1928 г. план-прогноз 1 пятилетки необоснованно пересмотрен и, правительство, сделав ставку только на преимущественное развитие тяжелой промышленности и строительство, увеличило все плановые показатели по этой статье. В эту сферу было направлено 78% всех государственных расходов. Выполнение измененного плана стало обязательным. Так план превращался в директиву.

Новое строительство требовало значительных финансовых затрат. Это подтолкнуло правительство к: а) к отмене хозяйственного расчета, на котором находились госпредприятия со времени НЭП. Теперь 80% своей прибыли предприятия должны были отчислять в госбюджет;

б) к усилению налогообложения частного производства. В 1926 г. установлен особый налог на прибыль с "нэпманов", позже налогообложение еще возросло, что привело к исчезновению к 1932 г. частного бизнеса;

в) к насильственной коллективизации сельского хозяйства. Экспорт колхозного хлеба составлял важную статью государственных доходов;

г) к усиленной бумажно-денежной эмиссии, приведшей к падению курса бумажного рубля по отношению к золотому, с 1928 г. в стране началась инфляция (в среднем 9% в год);

д) к увеличению косвенного налогообложения граждан. С 1925 г. началась усиленная продажа вино-водочных изделий, монополию на нее имело только государство;

е) к расширению системы внутреннего государственного долга

(через облигационные займы, добровольно и принудительно распространявшиеся среди).

Государственное регулирование экономики в этих условиях резко возрастало. В 1932 г. был реорганизован ВСНХ (Высший Совет народного хозяйства): разделен на три наркомата - тяжелой, легкой и лесной промышленности. Началась эпоха административного отраслевого руководства промышленностью. Помимо директивного плана наркоматы определяли размер финансирования производства, обеспечения его сырьем, нормы заработной платы.

В январе 1933г. было объявлено о выполнении планов первой пятилетки досрочно, но никакие цифровые показатели в подтверждение этого не публиковались.

Итоги первой пятилетки: Созданы новые гиганты тяжелой индустрии (Сталинградский тракторный завод, ДнепрогЭС и др.), но нет для них профессиональных кадров. С закрытием частного производства резко возросла дефицитность товаров первой необходимости. В 1928-1933 г. действовала карточная система.

План на вторую пятилетку (1933-37гг.) по-прежнему предусматривал экономический рост (но уже не 20% в год как в первую пятилетку, а 12 %), но главный акцент делался на освоении нового производства и повышении производительности труда. Вновь, как и в годы «военного коммунизма» вспомнили о моральных стимулах труда, было развернуто социалистическое соревнование (получило название стахановского движения по имени А.Стаханова в 1935 г. перевыполнившего в 14 раз дневную выработку в угольной шахте) за перевыполнение производственных норм.

Экономические итоги периода.

1. В промышленности:

- к 1940 г. советская промышленность вышла на 1 место в Европе и 2-е место в мире по объемам промышленного производства (тяжелой промышленности),

1. изменилась структура советской промышленности (более 66% стоимости всей промышленной продукции давали отрасли группы "А". На долгие годы установилась диспропорция в темпах развития отраслей тяжелой и легкой промышленности)

2. оформились новые промышленные районы в СССР (Дальний Восток, районы Средней Азии), созданы новые отрасли (тракторостроение, самолетостроение и т.д.)

3. уровень жизни населения (реальные доходы на душу населения) ухудшился по сравнению с периодом НЭПа. Товары первой необходимости стали дефицитом.

4. широкое распространение получили принудительные формы труда (ГУЛАГ).

1. В сельском хозяйстве.

5. В годы массовой коллективизации сельского хозяйства 1928-1933 гг. были ликвидированы индивидуальные крестьянские хозяйства. Подавляющая часть сельского населения (более 90%) стала колхозниками. От 3 до 5 млн. чел. было сосланы в трудовые лагеря как кулаки и подкулачники

6. непосредственный результат коллективизации - массовый голод 1932-33 гг.

7. рост сельскохозяйственного производства практически приостановился. Сборы хлеба в целом не превышали уровень 1913 гг.

8. Введена система государственных поставок колхозной продукции по твердым ценам, натуральная система оплаты труда колхозников (трудодни).

Ликвидирована частная торговля. В 1930-е гг. действовал запрет на открытие частных магазинов.

9. Государственные предприятия утратили право вести оптовые и коммерческие сделки друг с другом

10. с 1935 г. устанавливалась единая государственная система цен (было обозначено 8 ценовых поясов, в пределах которых цены не менялись). Государственный комитет по ценам (Госкомцен) ежегодно утверждал до 25 тыс.цен на товары разных наименований. Существовала разница (в среднем в 3 раза) между розничными и оптовыми ценами.

11. государственная торговля состояла из открытых (для всех граждан) и закрытых (для партийно-хозяйственной элиты) магазинов.

12. в обычных магазинах существовали нормы продажи товаров, до 1935 г. действовала карточная система.

4. В финансовой сфере.

13. ликвидировались частные банки.

14. госпредприятия лишались права кредитования друг друга.

15. единственным источником финансирования народного хозяйства становился Госбанк (и позже его филиалы Промстройбанк и Кооперативный банк).

16. была установлена единая налоговая система для промышленных предприятий и колхозов (подходный налог, налог с оборота) и граждан (подходный налог).

17. В госбюджете создаются Общественные фонды потребления, за счет которых финансировалось государственное здравоохранение и государственное образование.

18. Экономическая жизнь страны полностью контролируется государством.

19. Вторая мировая война вновь возродила к жизни в капиталистических странах всеобъемлющее государственное регулирование экономики, как и в 1914-1918 гг. В то же время были заложены основы будущего экономического сотрудничества: в 1944 г. в Бретто-Вудсоне подписано соглашение о долларовой эквивалентности при международных расчетах всех стран, создан Международный валютный Фонд (МВФ), в 1945 г. - Международный банк реконструкции и развития.

- **Экономические последствия второй мировой войны: во всем мире**, кроме США, наблюдался спад промышленного и сельскохозяйственного производства, демографические потери составили более 55 млн. чел., инфляция, которая возросла после войны (восстановление экономики финансировалось за счет эмиссии бумажных денег).

- Современное общество, называемое постиндустриальным или информационным, в своей основе стало складываться после второй мировой войны. Главное место в этом глобальном процессе следует отвести научно - технической революции. Обратите внимание на то, что это уже третья техническая революция, глубина и воздействие которой на различные стороны общественной жизни оказались всеобъемлющими. НТР прошла в своем развитии несколько этапов. Выясните, основное содержание НТР, обратите внимание, как различные определения НТР фиксируют те или иные ее стороны. Чем Вы это объясните? Посмотрите, как политическая ситуация в мире влияла на те или иные стороны преимущественного внедрения достижений НТР.

Главные тенденции послевоенного развития мирового хозяйства:

3.7. Усилился раскол мира на две противоположные системы. К социалистическому лагерю присоединились еще 10 государств Восточной Европы.

3.8. Вплоть до конца 1970 г. продолжалась «холодная война», конфронтация капиталистического и социалистического лагерей, что способствовало милитаризации экономик. Создавались новые виды вооружений. Главные страны - США и СССР на военные расходы тратили в среднем 13% и 25 % соответственно своего госбюджета.

3.9. В конце 1940-начале 1950гг. развернулось мощное национально- освободительное движение. Рушилась колониальная система. Вспомните, к какому времени мы относим начало ее формирования. Капиталистический и социалистический лагерь вели борьбу за свое влияние на страны «третьего мира».

4. Середина 1950-х годов - начало научно-технической революции, самой глубокой и комплексной за всю историю техники. НТР меняла энергетическую (стала использоваться атомная энергия), сырьевую базу (искусственные материалы), и функции человека в производстве (автоматическое управление на основе применения ЭВМ). Наука стала ведущим фактором развития производства.

Влияние НТР на развитие мирового и национальных хозяйств всеобъемлюще: возросла, в развитых странах стала преобладающей, доля нематериального производства, наряду с частной собственностью на средства производства огромное распространение получили акционерные, индивидуальные, международные ее формы. Активно стал расти мелкий бизнес и т.д.

- **1. Восстановление разрушенного войной хозяйства.** Для чего была проведена частичная национализация промышленности, в ходе которой государство выкупило или конфисковало (у нацистских преступников) предприятия, имевшие общественно значимое влияние (транспорт, электроэнергетику, газовую промышленность и т.д.).

1. Ликвидация инфляции. В течение 1947-1949 гг. в странах Западной Европы были проведены денежные реформы, смысл которых в изъятии из обращения лишних бумажных денег, установлении нового курса национальной валюты по отношению к американскому доллару. С 1944 по 1971 г. американский доллар (по Бретто-Вудскому соглашению) лежал в основе всех международных расчетов стран друг с другом. Особую известность получила денежная реформа 1947 г. в Германии, которая была проведена в короткие сроки, учитывала разную трудовую способность населения, устанавливала единую норму обмена денег для всех граждан.

2. В 1948-1952 г. в Западной Европе осуществлялся план Маршалла, по которому 16 европейских государств получали помощь от США в виде продажи в кредит американского оборудования, денежных льготных кредитов и бесплатной гуманитарной помощи продовольствием и товарами первой необходимости. Это привело к быстрому восстановлению европейской экономики и усилению здесь американского влияния.

3. В ходе национализации правительство европейских стран утвердилось как главный наниматель рабочей силы. Одновременно это позволяло ему контролировать все ключевые отрасли экономики. На практике развивалась идея сотрудничества хозяев и рабочих, через создание советов этих предприятий, распределение паев и т.д.

4. Правительства (через госбюджет) перераспределяли доходы населения и обеспечивали социальные гарантии (выплаты пособий по безработице, инвалидности, в некоторых странах было введено бесплатное медицинское обслуживание и т.д.)

5. Начало экономической интеграции, причинами которой послужило как сужение мирового рынка вследствие национально-освободительного движения в колониях, так и потребность сотрудничества в условиях НТР. Первые международные экономические организации были отраслевыми (Евроатом, Европейское Объединение угля и стали, Европейская Ассоциация Свободной Торговли и т.д.), с 1957 г. интеграция приобретает комплексность: создаются единые условия для рынка товаров, рабочей силы и капиталов в странах, создавших Европейское Экономическое Сообщество (Общий рынок, ныне Европейское Сообщество (ЕС)). В 1970-е гг. были сформированы европейские межгосударственные органы управления этим сообществом: Европарламент, Евросовет Министров, Евробанк реконструкции и развития, введена единая система расчетов на основе ЭКЮ. К 1990-м гг. на территории стран Западной Европы был создан единый внутренний рынок с унифицированной налоговой, тарифной и прочей инспекцией. Ныне создается единая валютная система (ЕВС). В ЕС входит более 15 государств, круг ее членов расширяется.

Наряду с ЕС существует и другие целевые объединения стран как в Западной Европе, так и в других регионах мира.

- I. После второй мировой войны до начала 1970-х гг. США удерживали позиции лидера в мировом хозяйстве:

- давали более половины мировой промышленной продукции, американский доллар был главной денежной единицей в международных расчетах,

- выступали в роли "единственной подпорки, поддерживавшей капиталистический мир": по плану Маршалла оказывали материальную и финансовую помощь в восстановлении хозяйства, в 1949 г., создав НАТО вступили в военный союз с Западной Европой.

- оказывали активное влияние на развитие стран, освободившихся от колониализма: в Латинской Америке через Организацию Американских государств финансировали бывшие колонии, при условии создания здесь американских стандартов демократии; вели локальные войны на Дальнем Востоке - в Китае (политика двух Китаев - на Тайване и в Китае), вмешивались в конфликт Северной и Южной Кореи.

II. Изменения в экономике связаны с внедрением достижений НТР, которая началась в США раньше, чем других странах. Причины: здесь находился цвет мировой науки, имелись наилучшие финансовые возможности, созданы хорошие условия для обновления производства (устаревшее оборудование по плану Маршалла было передано западноевропейским странам).

На первом этапе НТР в США носила более широкий и многогранный характер, чем в других странах и уже в 1950-1960-е гг. ее результаты были видны не только в электронике, химической промышленности, но и в сельском хозяйстве, торговле, обслуживании.

Изменения в промышленности:

- в ведущей обрабатывающей промышленности сократилось общее число занятых, более быстрыми темпами развивались химическая промышленность и новые отрасли машиностроения, автоматизация отдельных операций производства, ускоренное развитие наукоемких отраслей (теле- радиоаппаратуры, электроники),

- особенно быстрое развитие новейших направлений в военном производстве при государственной поддержке (50-60% расходов госбюджета в течение 1950-х гг.
- появились новые формы организации производства- конгломераты, транснациональные корпорации (ТНК).
- управление производством менялось в сторону расширения самостоятельности региональных отделений фирм при сохранении единого контроля, осуществления долгосрочного планирования и научного прогнозирования.
- Диверсификация капиталов.
- возросла роль сферы обслуживания. Прирост занятых здесь шел за счет сельскохозяйственной сферы.

Социальные последствия НТР проявились в увеличении общего числа людей, работающих по найму, перераспределении занятого населения преимущественно в непромышленную сферу, изменении пропорции между числом занятых в цехах и числом управленцев в сторону повышения доли последних, общем повышении уровня жизни населения.

НТР в сельском хозяйстве по своим последствиям сравнима с аграрной революцией, что проявилось в:

- а) получении прибыли лишь за счет новых интенсивных методов хозяйства,
- б) полной механизации и электрификации сельскохозяйственного производства,
- в) подчинении фермерского хозяйства финансовому капиталу и агробизнесу,
- г) уменьшении доли сельского населения.

Государственное регулирование в 1950-60-х г. испытывало на себе соперничество разных вариантов его осуществления: неоконсервативного (за независимость и свободу бизнеса при минимальном регулировании правительства преимущественно социальной сферы и внешнеторговой политики) и неолиберального (за более значительное госрегулирование экономики, заботу об уровне занятости и уровне жизни населения за счет средств госбюджета). В целом политика, направленная исключительно на экономический рост, имела следствием дефицит госбюджета, расширение внутренней денежной массы и рост цен, особенно заметные к концу 1960-х гг.

Экономические проблемы развития США в конце XX в. США

вступили в этап конкуренции с новыми экономически развитыми центрами - Западной Европой, Японией.

1. В конце XX в. (с начала 1970-х гг.):

а) экономический рост замедлился. Стала нарастать инфляция. Кризисные явления, кратковременные спады в экономике развитых стран в 1969-71 гг., 1973-75 гг. некоторые исследователи сравнивают с великой депрессией 1929 гг. В значительной степени они были связаны с удорожанием энергоносителей (энергетический кризис).

б) начался второй этап НТР, означавший переход к принципиально новой технике и технологии по всем отраслям производства, банковского дела, сферы обслуживания, управления и торговли. На смену ЭВМ (из полупроводниковых приборов ЭВМ второго поколения), пришли компьютеры на интегральных схемах. Быстро стала расти производительность труда, особенно в радиоэлектронике и робототехнике. Как отдельная отрасль экономики выделилась информатика, т.е. создание мощных широкомасштабных и емких информационных сетей, обеспеченных электронно-вычислительными средствами накопления, обработки и поиска разнообразной информации. Это сделало рентабельными исследовательские, управленческие и сервисные операции, основанные на систематическом использовании информатики.

Важным направлением НТР стала генная инженерия и биотехнология, создание альтернативных материалов с заранее заданными свойствами.

Структурные изменения в экономике были ускорены и в связи с увеличением стоимости основных энергоносителей (нефти и газа).

Если в 1950-е гг. главным средством воздействия на частную экономику был госбюджет, то в 1970-е гг., когда рост производства замедлился, а цены, себестоимость производства увеличивались, начала расти безработица. Этот комплексный феномен был назван стагфляцией и решать его за счет госбюджета стало невозможно. Изменение госрегулирования было предпринято в начале 1980-х гг. Р.Рейганом и получило название "рейганомики".

Суть политики сводилась к отказу от всеобъемлющего государственно-монополистического регулирования и ставке на капитализм в его "чистом" виде, т.е. на свободу предпринимательства и стихию свободной конкуренции.

1. Проведено широкомасштабное и целенаправленное снижение налогов (поэтапно, в общей сложности на 23%, сокращена с 70% до 50 % максимальная налоговая ставка на доходы от капитала и др.),

2. Демонтаж корпоративных структур (были запрещены некоторые профсоюзы).

3. Сокращение госрасходов, введение рыночных (а не административных) элементов госрегулирования.

4. Был повышен курс доллара, но он стал "привлекательнее", т.к. увеличились ставки процентов в кредитных и других сделках. Иностранцам выгоднее стало вкладывать средства в американскую промышленность. «Рейганомиксу» называют неоконсервативную моделью ГМР. Несмотря на разные оценки ее в экономической литературе, эта политика в целом отвечала условиям, характеру и требованиям конца XX века.

- Послевоенное развитие Японии демонстрирует миру быстрый экономический взлет и превращение страны в один из центров мирового хозяйства. Основу «экономического чуда» составили реформы 1945-1951 гг., проведенные американской администрацией (ликвидации дзайбацу, аграрная и финансовая и др.), но в большей степени - политика правительства, ориентированная на жесткое государственное регулирование промышленного производства с ориентацией на новейшие достижения техники (план Икэда), особенности национальной системы управления, учитывавшей национальные и религиозные традиции, минимальные военные расходы, а также развитие образования и использование иностранных научных достижений. В 1950-е гг. Япония демонстрировала самые высокие темпы экономического роста (в среднем 15% в год). НТР коренным образом изменила облик страны. Судостроение и автомобилестроение, электроника - ведущие отрасли экономики. Для современного этапа экономического развития характерно стремление к расширению международных экономических связей, размещению производств на территории других государств, собственная (а не заимствованная) инновационная деятельность, превращение Токио в финансовый центр мира при сохранении низкой доли иностранных капиталовложений в собственную экономику. Государственное регулирование предполагает долгосрочное научное программирование, опора на национальные приоритеты.

- Послевоенное развитие народного хозяйства СССР можно разделить на несколько этапов. Оно достаточно условно:

1. 1945-1955 гг. - период восстановления и развития хозяйства в рамках неизменной административной системы управления им.

2. 1956-1960-е гг. - попытки изменения приоритетов в экономике на основе демократизации управления и реализации достижений НТР. Складывание международного разделения труда в социалистическом лагере в рамках Совета Экономической Взаимопомощи (СЭВ). Наиболее благоприятный период для народного хозяйства СССР.

3. 1970-1985 гг. - период стагнации, действия «механизма торможения» и нарастающего отставания экономики СССР от развитых стран мира в научно-техническом развитии.

4. 1985 -1991 гг.- период перестройки социально-экономических отношений в рамках социалистической идеологии.

Для послевоенного сорокалетия характерно преимущественное развитие промышленности, отраслей группы «А», военного и топливно- энергетического комплекса. Исключение составляла лишь первая половина 1960-х гг., когда правительство попыталось осуществить структурную перестройку промышленности с целью придания большего динамизма химической, машиностроительной промышленности, цветной (а не черной) металлургии и т.д. в соответствии с требованиями НТР. Однако эта тенденция не стала преобладающей. К началу 1980-х гг. промышленность СССР имела гипертрофированную структуру: более 72% всей продукции давали отрасли группы «А», военно-промышленного комплекса. Ощущался дефицит товаров народного потребления.

Управление промышленностью в эти годы несколько раз менялось: сменился кадровый состав («сталинские руководители»), в 1957 г. непосредственное руководство предприятиями было

передано территориям (через местные советы народного хозяйства), но в 1965 г. отраслевой принцип вновь возобладал (создавались отраслевые министерства и Государственные комитеты). Реформой 1965 г. субъекты хозяйствования получали некоторую самостоятельность: значительно уменьшалось число директивных плановых показателей (оставались задания только по объему реализованной продукции, основной номенклатуре товаров, фонду заработной платы, платежам в бюджет и некоторые другие), расширялись их права на использование части прибыли (до 45%), материальное стимулирование трудящихся (на предприятиях создавались специальные фонды - материального поощрения, социально-культурного и жилищно- бытового строительства и фонд развития). Это была самая крупная управленческая реформа, вводившая элементы товарно-денежного хозяйствования. Однако она была далеко не полной, осуществлялась «под министерским колпаком», в условиях возрастания контроля КПСС над всеми сторонами жизни общества. Первоначальный благоприятный эффект (среднегодовой темп за 1966-1970 гг. - 8,5%, рост производительности труда - 5,7%, увеличение прибыли предприятий на 20% и т.д.) оказался кратковременным. В 1970-е гг. экономическая ситуация стала вновь ухудшаться, но серьезной оценки этим явлениям правительство не давало.

Сельское хозяйство после войны переживало драматичные времена: роста объемов производства практически не было. В условиях быстрой урбанизации это приводило к нехватке продовольствия. Материальное положение самих колхозников было гораздо хуже, чем в городе. Аграрная политика в этих условиях формировалась очень противоречиво. В 1954 г. было начато широкое освоение целинных и залежных земель. Это позволило в быстрые сроки увеличить количество хлеба в стране, но в перспективе привело к оскудению целинных земель, запустению центральных земледельческих районов страны. В 1960-е гг. поощрялось укрупнение колхозов, ликвидация неперспективных деревень. С 1965 г. правительство пыталось ориентировать колхозы на интенсивные методы работы (укреплялась материально-техническая база сельского хозяйства, росло финансирование мелиорации, химизации земель), однако сохранение директивного планирования, финансирования, сбыта сельхозпродукции сводило на нет огромные затраты из госбюджета в эту сферу. С начала 1980- х гг. колхозы в целом стали убыточны для государства. Закупки хлеба за границей возрастали. Ставка на создание аграрно-промышленных комплексов (АПК), приближение

сельскохозяйственной продукции к местам производства, принятие Продовольственной Программы не могли коренным образом изменить ситуацию в колхозах.

Как положительное явление второй половины 1960-1970-гг. можно назвать повышение материальной заинтересованности колхозников, введение ежемесячной оплаты труда, пенсий, расширение социально-культурного строительства на селе.

Финансовая политика в 1970-е гг. базировалась на расширяющемся экспорте нефти и использовании «нефтедолларов» на развитие топливно- энергетического комплекса в районах Сибири и крайнего Севера. В условиях снижающихся темпов экономического роста, наращивании военного потенциала (в эти годы СССР добился военно-стратегического паритета с США), интенсивное развитие промышленности покрывалось нарастающей бумажно-денежной эмиссией (что вело к скрытой инфляции), увеличением косвенного обложения граждан (через увеличение цены на вино-водочную продукцию). Финансирование нематериальной сферы шло по «остаточному принципу». В начале 1980-х гг. обозначился дефицит государственного бюджета.

Правдивая оценка ситуации в экономике СССР была дана лишь в годы перестройки. Однако рецептов по преодолению кризиса в стране не было ни у правительства, ни у экономистов-теоретиков. 1985-1991 гг. - период экспериментов сначала в рамках сохранения государственной собственности на средства производства (расширение прав трудовых коллективов, разрешение кооперативной и индивидуальной трудовой деятельности, поощрение фермерства), а затем, когда экономический застой перешел в спад (с конца 1988 г.), - с помощью допущения частнособственнических элементов в экономику (программа перехода к регулируемому рынку была представлена правительством Н.И.Рыжкова в конце 1989 г.). В эти годы реформировалась и централизованная система управления народным хозяйством (названная «механизмом торможения»). Сокращалось число центральных министерств. В условиях роста гласности, роста политической активности граждан, «парада суверенитетов» союзных республик сложившиеся связи внутри единого народнохозяйственного комплекса рушились и еще более усугубляли экономическое поло-

жение. Распад единого народнохозяйственного пространства усугубляли структурный и управленческий кризисы. В годы перестройки упал уровень жизни населения, оформилось имущественное неравенство.

- **Во второй половине 1991-1992 г. начался принципиально новый период в истории страны.** В конце 1991 г. СССР был распущен, Российская Федерация отказалась от социалистической ориентации, что в экономике означало ликвидацию господствующей государственности и введение рыночных принципов. Практические разработки для осуществления новой стратегии отсутствовали. Программа «500 дней» была рассчитана для СССР. С начала 1992 г. правительство Е.Гайдара начало осуществлять «Программу углубления экономических реформ», которая предусматривала: а) либерализацию цен, б) приватизацию государственности, в) регулирование промышленности и сельского хозяйства преимущественно косвенными методами (при практическом отказе от государственного финансирования). В течение 5-6 лет в стране должны были возникнуть развитые рыночные институты. Одновременно должен был быть преодолен спад производства. В ходе реформ осуществлялась конверсия военного производства, предполагалось ввести частную собственность на землю. Первые результаты осуществления рыночных реформ в России показали чрезвычайную трудность их введения, невозможность осуществления только за счет отечественного финансирования. Правительство сделало ставку на привлечение иностранных капиталов. Возросло социальное и имущественное расслоение общества. Состояние экономики России после 1992 г. попытайтесь обрисовать самостоятельно.

Проблемы развития экономики России в условиях формирования и развития рыночной экономики на рубеже XX-XXI вв.

- **Проблемы экономического развития стран третьего мира.** Противостояние север-юг. Содержание экономического противостояния стран с рыночной экономикой и бывших государств «третьего мира».

6.3. Методические рекомендации по практическим и/или лабораторным занятиям

Изучение экономической истории предполагает прослушивание лекций и проведение семинарских занятий. Во время последних преподаватель проверяет знания студентов по вынесенным на совместное обсуждение темам. Планы семинарских занятий составлены в соответствии с программой.

Готовясь к занятию, нужно разобраться с основными положениями лекционного материала, изучить указанную учебную и научную литературу, ответить на предложенные в каждой теме вопросы и выполнить задания. Как правило, обсуждение вопросов на семинаре проводится в виде дискуссий. Поэтому при подготовке надо не просто запоминать даты и основные события того или иного исторического периода. Учитесь давать характеристику экономических явлений и политики государства, связывать изучаемые процессы с мировыми или российскими реалиями. Размышляйте над причинами и последствиями разных вариантов хозяйственного развития. Стремитесь доказывать свою точку зрения.

Во время подготовки к семинару ведите записи в специальной тетради. Они не должны быть слишком обширными, главное - зафиксировать план (логику) ответа на тот или иной вопрос и группу доказательств. Никогда не оставляйте не выясненной или не понятой какую-либо проблему. Иногда от ваших вопросов зависит ход семинара.

Работа на семинаре обязательно учитывается преподавателем при определении общей оценки на экзамене по курсу истории экономики. Знания, полученные и закрепленные во время практических занятий, составляют надежную научную базу, которая сделает ваш ответ на экзамене безукоризненным.

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

ЗАНЯТИЕ 1. Эволюция хозяйства в средневековой Европе

План

1. Формирование феодального хозяйства в королевстве франков в V-X вв.
2. Хозяйство французской сеньории.

- а) в XI-XV вв.;
- б) в XV-XVII вв.

Города, их роль в развитии хозяйства Западной Европы Торговля в средние века.

Задание 1 .

Благодаря каким обстоятельствам Франция стала «главным» государством средневековой Европы?

Задание 2.

Почему феодальная система в Англии и Германии не приобрела «классические» черты?

Задание 3.

Что означает термин «традиционное общество»? В чем причины живучести такого общества? Почему экономику традиционных обществ называют «неподвижной»?

Задание 4.

Чем объясняется расцвет городов (производства и искусства) в Северной Италии в XIV-XV вв.?

ЗАНЯТИЕ 2. Формирование рыночной экономики в странах Западной Европы. Мануфактурный капитализм (XVI-XVIII вв.)

План.

1. Капитал: внешние и внутренние источники накопления в Европе в XV-XVII вв. Особенности формирования рынков капитала и рабочей силы (на примере Англии, Франции, Голландии).
2. Аграрный переворот в Англии. Эволюция сельского хозяйства в XVI - XVIII вв.
3. Изменения форм организации промышленности. Ремесленные цеха и мануфактуры.
4. Национальные рынки и мировая торговля. Задание 1.

В начале XVI в. необработанной шерсти из Англии вывозилось намного больше, чем сукна. Позже в вывозе стало преобладать сукно. В 1614 г. вывоз необработанной шерсти запретили совсем. Почему был запрещен вывоз необработанной шерсти?

Задание 2.

В начале XVII в. на одного купца-суконщика в Англии работало до тысячи деревенских прядильщиков и ткачей. Он снабжал их сырьем, а затем собирал готовую продукцию, оплачивал работу. Как называлось такое производство? Можно ли назвать его капиталистическим? Почему в Англии оно развивалось в сельской местности?

Задание 3.

Первые колонии европейских держав возникли эпоху Великих географических открытий в XVII в. Какое значение имели колонии для европейских стран в XVI - XVIII вв.?

Задание 4.

В средневековой Европе цеховые правила требовали семилетнего срока обучению ремеслу, запрещали держать под одной крышей более двух станков, ограничивали число учеников в мастерской и т.д. За нарушение эти правил цех назначал большие штрафы. Объясните, почему уничтожение цехов было одной из задач буржуазной революции в Англии?

Задание 5.

Для успешного развития капиталистического производства нужны три условия: накопление богатств, свободные люди, лишённые средств производства, рынок сбыта товаров. В каких государствах Европы существовали все эти условия в XVIII в.?

ЗАНЯТИЕ 3. Экономическое развитие России во второй половине XVII - середине XIX вв.

План.

1. Географическая и политико-правовая среда, историко-культурные особенности формирования рыночного уклада в России.
2. Особенности накопления капитала и формирования всероссийского рынка (XVII-середина XIX вв.).
3. Государство и экономические институты в XVII- середине XIX вв.

Задание 1.

Составьте таблицу «Признаки капиталистического уклада в России (вторая половина XVII-первая половина XIX вв.)».

Виды деятельности	Вторая половина XVII - ая половина XVIII в. XVII	Вторая половина I- начало XIX в.	30-50-е гг.XIX
Сельское хозяйство			
Промышленность			
Кредит			
Торговля			

Задание 2.

В 1726 г. Россия вывозила (экспорт) за границу товаров на сумму 4,2 млн. руб. Среди них: лен, парусина, железо, лес, смола, канаты и т.д. Стоимость ввоза (импорт) в этом же году составил 2,1 млн. руб. Чем Вы объясните значительное преобладание экспорта над импортом? Какие цели преследовала Россия, подобным образом организуя внешнюю торговлю? Задание 3.

Почему, на Ваш взгляд, формирование рыночного уклада в России сопровождалось усилением эксплуатации крепостного, а не свободного труда?

Задание 4.

Кто такие отходники? Какую роль в развитии российской промышленности они играли в начале XIX в.?

ЗАНЯТИЕ 4. Мировое хозяйство в конце XIX - начале XX вв.

План.

4.2. Политические и социально-экономические тенденции мирового развития в конце XIX- начале XX вв.

4.2. Экономика стран «старого» капитализма (Великобритания, Франция).

4.2. Превращение США в индустриальную державу.

4.2. Особенности модернизации в странах «догоняющего» капитализма, Германии, Японии.

Задание 1.

На основании таблицы 1 сравните развитие производства в старых (производство чугуна) и новых (производство стали) отраслей в ведущих странах мира в 1870-1913 гг. Какие выводы из полученных расчетов Вы можете сделать?

Таблица 1.

Показатели производства стали и чугуна в капиталистических странах в 1870-1938 гг.

Производство стали млн. т.								
	1870	1890	1900	1913	1918	1929	1932	1938
США	0.7	4.3	10.2	31.3	44.5	56.4	13.7	28.8
Германия	0.2	2.2	6.6	18.4	11.8	16.0	7.4	22.5
Англия	0.2	3.6	4.9	7.7	9.5	9.6	5.3	10.6
Франция	0.08	0.7	1.6	4.7	1.8	9.7	6.3	7.8
Япония	---	---	0.001	0.25	0.54	2.0	2.6	3.5

	1870	1890	1900	1913	1918	1929	1932	1938
США	1.7	9.2	13.8	31.0	39.1	42.6	8.8	19.5
Германия	1.4	4.7	8.5	19.3	9.2	13.1	5.2	19.7
Англия	6.0	7.9	9.0	10.3	9.1	7.6	3.6	6.9
Франция	1.2	2.0	2.7	5.2	1.3	10.4	5.8	6.5
Япония	---	---	0.02	0.24	0.67	1.5	2.0	1.7

Производство чугуна млн.т

Источник: Клейн Н.Л. История экономики. Самара, 1998. С.313.

Задание 2.

В чем проявилось влияние мирового аграрного кризиса 1870-х гг. на состояние сельского хозяйства России, Франции, Германии, Великобритании?

Задание 3.

На основании 2-3 таблиц определите страну-лидера в мировом промышленном производстве в 1913 г. и продолжительность рабочей недели. Обоснуйте, за счет каких факторов она обеспечила мировое промышленное лидерство?

Таблица 2. Доля страны в промышленном производстве капиталистического мира (1870-1948гг.), %.

	1870	1900	1913	1938	1948
США	23.3	34.0	35.8	36.6	55.8
Германия	13.2	16.0	15.9	12.0	4.2
Великобритания	31.8	18.0	14.0	15.6	11.2
Франция	10.3	7.0	6.4	6.2	4.5
Япония	---	---	1.2	4.8	1.3

Таблица 3.

Продолжительность рабочей недели, час

	1880	1913	1929	1938	1950
Россия-СССР	74	57.6	45	42	47.8
Великобритания	56	---	47	46.5	46.1
США	60	55.7	44.2	35.6	40.5
Германия	60	55.5	46	46.5	46.2
Франция	60	60	48	40.8	45
Япония	--	---	59	59.6	49.9

Источник: Клейн Н.Л. История экономики. Самара, 1998. С.311.

Задание 4.

Как изменилась колониальная политика европейских держав в конце XIX - начале XX вв.? С чем это было связано?

ЗАНЯТИЕ 5. Особенности капиталистической модернизации хозяйства России. 1861-1900-е гг.

План.

1. Основные направления экономической политики правительства в 1860-1900-е гг. Великие реформы, программа индустриализации С.Ю.Витте, реформы П.А.Столыпина.

2. Завершение промышленного переворота и капиталистическая модернизация 1890-х гг. Десятилетние циклы.

3. Пути трансформации сельского хозяйства.

4. Особенности развития торговли и кредита.

5. Экономика страны накануне Первой мировой войны.

Сопоставьте экономическое развитие России и Германии во второй половине XIX в.

Задание 2.

В сельскохозяйственном отношении Россию делили на три зоны: Нечерноземная полоса, Черноземье и Степной район. Они отличались условиями хозяйствования на земле и плотностью населения. Какие условия должно было учитывать правительство при наделении крестьян землей в каждой из этих зон. (Реформа 1861 г.)

ЗАНЯТИЕ 6. Мировая экономика в 1919-1939 гг.

План.

1. Международные экономические отношения в межвоенный период. Версальская система.

- Главные тенденции развития мирового хозяйства после первой мировой войны. Основные модели индустриализации.

- Мировой экономический кризис 1929-1933 гг. и формы государственного регулирования экономики в условиях кризиса:

а) в США, Великобритании,

б) во Франции

в) в фашистской Германии и милитаристской Японии

Какие противоречия между государствами закладывали решения Версальского договора? Задание 2.

Проследите влияние политики "Нового курса" Ф.Рузвельта на различные социальные группы и классы США в 1930 - гг.

Задание 3.

Какие международные монополии были созданы в межвоенный период? Каковы их особенности?

Задание 4.

На основании данных 1 -3 таблиц (см. занятие 4) определите, экономика какой страны развивалась наиболее быстрыми темпами. В 1913-1938 гг.? Какие выводы о процессах индустриализации в этих странах Вы можете сделать?

ЗАНЯТИЕ 7. Формирование социалистической системы хозяйства в Советской России (1917-1940 гг.)

План.

- Экономическая политика советской власти в 1917-1920 гг. и ее результаты (от «красногвардейской атаки на капитал» к «военному коммунизму»).

- Восстановление хозяйства в 1921-1925 гг. Роль нэпа.

- Экономика СССР в годы первых пятилеток:

а) система государственного планирования. План ГОЭЛРО, концепция 1 - 3 пятилетних планов;

- б) ускоренная индустриализация и ликвидация частного сектора в промышленности;
 - в) коллективизация деревни и ее последствия;
 - г) основные черты хозяйственного механизма советской экономики 1930-х гг.
- Итоги экономического развития СССР к 1941 г.

Задание 1.

На основании таблиц 5-6 сопоставьте результаты развития промышленности и сельского хозяйства страны за 1917-1940 г. Ответ обоснуйте.

Таблица 4.

Рост показателей экономического развития России-СССР в 1913-1940 гг. (%)

	1913	1917	1928	1940
Продукция промышленности	100	70	130	770
Валовая продукция сельского хозяйства	100	90	120	140

Таблица 5

Производство некоторых видов продукции в России-СССР

	1913	1928	1940	1945
Электроэнергия кВт.ч	2.0	5.0	48.3	43.3
Нефть, млн.т	10.3	11.6	31.1	19.4
Уголь млн.т	29.2	35.5	166	149
Чугун млн.т	4.2	3.3	14.9	8.8
Сталь млн.т	4.3	4.3	18.3	12.3
Железная руда млн.т	9.2	6.2	29.9	15.9
Станки металлорежущие, тыс.шт	1.8	2.0	58.4	38.4
Автомобили тыс.шт	---	0.8	145	75
Тракторы тыс.шт	---	1.3	31.6	7.7
Ткани, млн.кв.м	2194	2198	3300	1822
Обувь кожаная, млн.шт	68	58	211	63
Зерно, млн.т.	86.0	69.3	95.6	47.3
Молоко, млн.т	29.4	29.3	33.6	26.4

Источник: Клейн Н.Л. История экономики. Самара, 1998. С.314.

Задание 2.

Сопоставьте структуру и модели экономического развития СССР и ведущих стран мира в 1930-е годы. Какая из них, на Ваш взгляд, была более эффективной? Задание 3.

Какой год в истории страны 1917-1940 гг. был годом «Великого перелома»? Ответ обоснуйте. Задание 4.

Как изменилась социальная структура в СССР в результате ускоренной индустриализации?

ЗАНЯТИЕ 8. Мировое хозяйство во второй половине XX в.

План:

1. Геополитические и геоэкономические последствия второй мировой войны.

2. «Государство всеобщего благоденствия»: главные европейские модели.

- Научно-техническая революция и ее последствия для мирового хозяйства. Этапы и основные направления развития экономики.

- Главные центры мирового экономического роста к началу XXI в. ЛИТЕРАТУРА

Задание 1.

Каковы последствия мирового энергетического кризиса 1973-75гг. для различных экономик мира (США, СССР, Японии, ОАЭ)? Задание 2.

Какие изменения произошли в структуре промышленности, занятости и системе подготовки кадров в развитых странах мира и СССР (1950-1960-е гг.)? С чем они связаны? Задание 3.

Сравните масштабы (доля государственных расходов в ВВП) и формы участия государств Великобритании, Франции, Германии и Швеции в экономической жизни в 1945-1970-е гг.

Задание 4.

Проанализируйте динамику расширения и углубления экономической интеграции «единой Европы» за 1958-2000 гг.

ЗАНЯТИЕ 9. Круглый стол: «Диалог современных цивилизаций в глобальной экономике. Россия в современном мировом хозяйстве».

Цель проведения: выявление, обсуждение основных проблем, возникающих в процессе взаимодействия экономических систем различных цивилизаций на макро, мезо и микроуровнях, место России в современной экономике.

В форме свободной дискуссии обсуждаются следующие вопросы:

- Глобализация укрепляет или размывает особенности экономик разных стран?
- Современные экономические и финансовые кризисы: возможно ли их предотвратить?

- Индивидуальное творчество и инициатива возможны в современном технологичном мире?

7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Перечень контролируемых мероприятий для проведения промежуточного контроля по дисциплине «Экономическая история» представлен в таблице 4.

Таблица 4

Фонд оценочных средств по дисциплине «Экономическая история»

Промежуточная аттестация (в конце семестра)						
Курсовая работа	Курсовой проект	Контрольная работа (для заочной формы обучения)	Промежуточное тестирование	Зачет	Зачет с оценкой	Экзамен
1	2	3	4	5	6	7
			+	+		

Контролирующие мероприятия:

1. Промежуточное тестирование

Цель - оценка уровня усвоения понятийно-категориального аппарата, теоретических положений по темам и разделам дисциплины, сформированности отдельных умений, навыков.

Процедура - тестирование.

Содержание:

Указать правильный(е) ответ(ы)

1. Экономическая история возникла

- а) в XVIII веке
- б) в начале XX века
- в) в начале XIX века
- г) в середине XIX века
- д) в XXI веке

2. В основе формационного подхода лежат идеи

- а) В.И.Ленина
- б) К.Маркса
- в) К.Бюхера
- г) А.Смита
- д) Г.Шмоллера

3. У истоков экономической истории стояли ученые

- а) М.Ковалевский
- б) Адам Смит
- в) А.Тойнби
- г) К.Циолковский
- д) Р.Вагнер

4. Экономическая история выполняет функцию

- а) феноменологическую
- б) прогнозирующую
- в) коммуникативную
- г) когнитивную
- д) организационную

5. Первобытный экономический строй характеризуется

- а) индивидуальным трудом
- б) уравнительным распределением благ
- в) коллективным трудом
- г) принципом «каждому по потребности»
- д) разделением труда по половому и возрастному признаку

6. Переход к производящему хозяйству означал

- а) использование лука и гончарного круга
- б) использования микролитической техники
- в) производство материальных благ
- г) использование огня
- д) начало собирания злаков

7. Первобытная экономическая модель характеризуется

- а) быстрыми темпами совершенствования орудий труда
- б) уравнительным распределением
- в) отсутствием эксплуатации
- г) высокими темпами развития общества
- д) коллективным присвоением результатов производства

8. Установить последовательность событий

- а) отделение ремесла от сельского хозяйства
- б) начало использования огня

- в) отделение сельского хозяйства от скотоводства
- г) переход к энеолиту
- д) начало мезолита

9. Установить последовательность событий

- а) завершение ледникового периода
- б) появление питекантропа
- в) отделение ремесла от сельского хозяйства
- г) отделение сельского хозяйства от скотоводства
- д) переход к неолиту

10. Земледелие ирригационного типа развивалось

- а) в Древней Греции
- б) в Древнем Египте
- в) в государствах Междуречья
- г) в античном Риме
- д) на Кипре

11. Отличительные черты рабовладельческих хозяйства восточного типа

- а) использование труда общинников
- б) развитой институт государственной собственности
- в) развитие арендного землепользования
- г) использование труда крепостных крестьян
- д) наличие царского, храмового и частного хозяйств

12. Основной экономический принцип античного полиса

- а) идея уравнительности
- б) принцип частной собственности
- в) принцип коллективной собственности
- г) идея автаркии
- д) главенство государственной собственности

13. Причины кризиса рабовладельческой античной модели

- а) политическая нестабильность и ослабление государства
- б) сокращение притока рабов
- в) увеличение притока рабов
- г) разрушение натурального хозяйства
- д) признание в античном обществе прав рабов

14. От несения воинской повинности в античном полисе были освобождены социальные группы

- а) илоты
- б) метеки
- в) аристократы
- г) демос
- д) все свободные граждане

15. Для древнеегипетской экономики были характерны

- а) низкий уровень централизации экономики
- б) высокий уровень централизации экономики
- в) господство общинной собственности
- г) наличие развитого бюрократического аппарата
- д) господство государственной собственности

16. Установить соответствие

1. трапезиты	а) ремесленная мастерская с применением труда рабов в полисах
2. колоны	б) менялы в греческих полисах
3. аргентарии	в) свободные арендаторы в Древнем Риме
4. эргастерия	г) рабовладельческое хозяйство с небольшим числом рабов
5. вилла	д) менялы в Древнем Риме

17. Установить соответствие

1. пожилое	а) основной прямой налог, введенный в 1724 г.
2. полюдье	б) пошлина, взимаемая за провоз товара через городские заставы
3. лихва	в) денежный сбор, взимаемый с крестьян при уходе в Юрьев день
4. подушная подать	г) сбор дани князем в на Руси
5. мыт	д) ростовщический процент

Шкала и критерии оценки

Дескрипторы	Минимальный ответ 2	Изложенный, раскрытый ответ 3	Законченный, полный ответ 4	Образцовый; достойный подражания ответ 5	Оценка
Ответы на вопросы	Менее 50 процентов (менее 7)	Ответ на 60 процентов вопросов теста (9-10)	Ответ на 80 процентов вопросов теста (12-14)	Ответы на все вопросы.	

2. Зачет

Цель контроль степени освоения раздела дисциплины, наработки определенных дескрипторных характеристик компетенции ОК-2.

Процедура – представление эссе на одну из тем дисциплины.

Содержание написание и устная защита эссе.

Шкала и критерии оценки.

Дескрипторы	Минимальный ответ 2	Изложенный, раскрытый ответ 3	Законченный, полный ответ 4	Образцовый; достойный подражания ответ 5	Оценка
Раскрытие проблемы	Проблема не раскрыта. Отсутствуют выводы.	Проблема раскрыта не полностью. Выводы не сделаны и/или выводы не обоснованы	Проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы.	Проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы с привлечением дополнительной литературы.	В случае получения неудовлетворительной оценки за эссе, ста-

		ны.	Не все выводы сделаны и/или обоснованы.	ратуры. Выводы обоснованы.	вится неза- чтено.
Ответы на во- просы	Нет ответов на вопросы.	Только ответы на элементар- ные вопросы.	Ответы на вопро- сы полные и/или частично полные.	Ответы на вопро- сы полные с при- видением приме- ров и/или поясне- ний.	

Промежуточный контроль по дисциплине позволяет оценить степень выраженности (сформированности) компетенций:

Таблица 5

Уровни сформированности компетенций

Компетенции (код, наименование)	Уровни сформи- рованности компетенции	Основные признаки уровня (дескрипторные характеристики)
ОК-2 способностью анали- зировать основные этапы и закономер- ности исторического развития общества для формирования граж- данской позиции	1. Повышенный	Знать: - основные направления, проблемы, теории и методы экономической истории; • основные этапы и ключевые события истории экономики России и мира с древности до наших дней. Уметь: - логически мыслить, вести научные дис- куссии; • формировать и аргументировано отстаивать соб- ственную позицию по различным проблемам исто- рии; • соотносить общие исторические процессы и от- дельные факты; выявлять существенные черты ис- торических процессов, явлений и событий. Владеть: • представлениями о событиях российской и все- мирной экономической истории; • навыками анализа исторических источников.
	2. Пороговый	Знать: основные направления экономической исто- рии России и мира с древности до наших дней; Уметь: фрагментарно оценивать общие историче- ские процессы и отдельные факты; Владеть: общими представлениями о событиях российской и всемирной экономической истории.
ОК-3	1. Повышенный	Знать: • различные подходы к оценке и периодизации всемирной и отечественной экономической исто-

способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности		рии. Уметь: <ul style="list-style-type: none"> • работать с разноплановыми источниками; • получать, обрабатывать и сохранять источники информации. • Владеть: • приемами ведения дискуссии и полемики.
	2. Пороговый	Знать: основные этапы периодизации истории России и мира с древности до наших дней; Уметь: работать с определенными источниками; Владеть: неполными представлениями о направлениях экономики России.

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Основная литература:

1. Экономическая история : учебник для академического бакалавриата / О. Д. Кузнецова, И. Н. Шапкин, А. С. Квасов, Л. И. Пермякова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 424 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-5316-9. <https://www.biblio-online.ru/book/604AFEDC-6382-452C-94FF-3BA53AC57808>

Дополнительная литература:

1. Конотопов, М. В. Экономическая история : учебник для бакалавров / М. В. Конотопов, С. И. Сметанин, А. В. Тебекин. — 12-е изд. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 639 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-1288-3. <https://www.biblio-online.ru/book/6A7713AA-E846-40F8-B034-B2F02FB0B35E>

Литература для самостоятельного изучения

1. Конотопов М.В., Сметанин С.И. Экономическая история. Учебник . М., 2007. Гриф УМО,9-е изд.перераб.и доп.-М.;Дашков и К,2007.
2. Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики зарубежных стран: Учебник для вузов (Конотопов М.В.,Сметанин С.И.,С.И.Сметанин - МО, 5-е изд.перераб.и доп.-М; КНОРУС,2006.
3. Толмачева Р.П. Экономическая история. Учебник.- МО,4-е изд.перераб.и доп.- М.: Дашков и К, 2007.
4. Конотопов М.В. Экономическая история. Учебник (М.В.Конотопов, С.И.Сметанин - 10- е изд . перераб и доп., МО, - М.: Дашков и К,2009.
5. Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики России: Учебник (Конотопов М.В., Сметанин С.И., С.И. Сметанин - МО,5-е изд. перераб. И доп.- М.; КНОРУС, 2006.

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Таблица 6

Вид помещения	Оборудование
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	<ol style="list-style-type: none"> 1. Комплекты ученической мебели 2. Мультимедийный проектор 3. Доска 4. Экран
Учебные аудитории для проведения лабораторных занятий	<ol style="list-style-type: none"> 1. Комплекты ученической мебели 2. Мультимедийный проектор 3. Доска

Вид помещения	Оборудование
	4. Экран 5. Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и доступом к ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	1. Комплекты ученической мебели 2. Мультимедийный проектор 3. Доска 4. Экран 5. Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и доступом к ЭИОС СГЭУ
Помещения для самостоятельной работы	1. Комплекты ученической мебели 2. Мультимедийный проектор 3. Доска 4. Экран 5. Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и доступом к ЭИОС СГЭУ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования.

Таблица 7

Перечень программного обеспечения, необходимого для реализации дисциплины
«Экономическая история»

1	Microsoft Office 2007 Russian OLP NL AE	Пакет офисных программ. Только лицензия. Тип лицензии OLP NL AE (корпоративная, предназначена для государственных образовательных учреждений).
2.	Почтовый клиент	Microsoft Outlook из комплекта Microsoft Office 2007 Russian OLP NL AE или же почтовый веб-клиент
3.	Интернет-браузер	Любой из свободно-распространяемых интернет браузеров или же Microsoft Internet Explorer 8 и выше.

Перечень учебно-наглядных пособий (демонстрационного оборудования), необходимых для реализации дисциплины «Экономическая история»

1. Электронные плакаты (презентации) по курсу «Экономическая история»

Разработчик:

к.и.н., доцент каф. «ТиГИП»

_____ *подпись*

Войнаровская Ю.В.